



Парад, алё!

Как в Перми Владимир Путин согласился, что спортивного парада нам только и не хватало

19 октября президент России Владимир Путин в Перми провёл заседание Президентского совета по развитию физкультуры и спорта. А специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников по его итогам обращает внимание на то, что все вокруг становится все кучнее и кучнее.

В Пермь Владимир Путин прилетел прямо из Пекина, не залетая в Москву. И настроение, с которым Владимир Путин работал в Пекине, годилось для всех мероприятий в Перми. Это, конечно, настроение неудовлетворенности собой, с которым можно свернуть горы и повернуть реки.

— К сожалению, — рассказывал президент на форуме «Россия — спортивная держава», где ежегодно собираются спортивные функционеры со всей страны, ну и спортсмены тоже (которые очень хотят стать спортивными функционерами), — со времен Кубертена и Бутовского многое изменилось, а что-то и вовсе утрачено.

Историческая несправедливость, похоже, теперь в том, что радио придумал Александр Попов, а не Гульельмо Маркони, а современные Олимпийские игры — до сих пор Пьер де Кубертен, а не Алексей Бутовский.

Кто такой Бутовский? По крайней мере, член Международного олимпийского комитета (МОК) до начала XX века.

Тут Владимир Путин неожиданно произнес самое длинное предложение года:

— Так, благодаря некоторым руководителям современного Международного олимпийского комитета мы узнали, что приглашение на Игры — это не безусловное право лучших спортсменов, а некая привилегия, и заслужить ее можно не спортивными результатами, а какими-то политическими жестами, которые к спорту вообще не имеют никакого отношения, и что сами Игры могут использоваться как инструмент политического давления в отношении людей, которые и к политике-то отношения никакого не имеют, и в качестве грубой и по факту расистской, этнической дискриминации.

Ведь короче о таком и не скажешь.

— Узнали также, услышали, что Олимпийская хартия якобы устарела и больше не имеет универсального характера. Некоторые чиновники от спорта просто присвоили



Владимир Путин с боксерами на фоне ринга. Фото пресс-службы президента РФ

себе право определять, на кого она распространяется, эта Олимпийская хартия, а на кого нет, — добавил господин Путин.

Надо признать, что раньше российский президент аккуратно высказывался о том, что делает МОК.

Очевидно, были еще какие-то надежды на него. Судя по всему, больше нет ничего.

— Такие подходы противоречат самой природе спорта, — произнес президент России, — однако мы уверены: есть ценности, которые нельзя предать, отменить, обменять на что-то или продать... Уже не раз говорил и хочу повторить: Россия готова и будет взаимодействовать

со всеми, кто разделяет традиционные ценности и принципы спорта, кто дорожит этими ценностями.

Таких, впрочем, все меньше и меньше, том числе и в МОК. А трансгендеров в спорте все больше. И это неотвратимо.

Спорт в России, судя по тому, как проходило заседание Совета по физкультуре и спорту, будет развиваться прежде всего на террито-

рии страны, и если нас откуда-то еще не попросят — мы уйдем сами.

— Еще одним вопросом, который не может быть решен без федерального финансирования, является подготовка всех сборных команд на территории России! — говорил глава рабочей группы по подготовке совета, губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев.

До эпидемии многие российские команды готовились, как известно, за границей. Да и сейчас это еще не изжито. Зато в России есть программа строительства центров разных видов спорта. Но нет денег на это строительство. Об этом говорил губернатор Куйвашев.

Первый раз за последние месяцы на мероприятиях с участием президента России звучала мысль об отсутствии денег: до сих пор их, наоборот, вроде хватало на все неотложные и отложенные нужды. Государство демонстрировало это при любом удобном случае.

ЭТО РОЗЫГРЫШ

ФИНАНСИРОВАНИЕ СПОРТА БУДУТ УВЕЛИЧИВАТЬ ЗА СЧЕТ ЛОТЕРЕЙ

Президент РФ Владимир Путин поручил правительству увеличить объем расходов на развитие спорта. Это предлагается сделать за счет уменьшения доли средств от объема целевых отчислений, которые операторы лотерей направляют в бюджет. Сейчас победители розыгрышей должны платить налог в 13% с суммы выигрыша, а распространители — 10% от разницы между полученной выручкой и призовым фондом. Участники рынка полагают, что может иметь место нецелевое расходование отчислений, которые никак не «окрашиваются». Они предлагают маркировать средства, предназначенные на финансирование спортивных объектов.

В рамках заседания Совета по физкультуре и спорта 19 октября Владимир Путин поручил правительству повысить долю средств, направляемых на развитие спорта от целевых отчислений лотерей: «Мы всегда говорим, что здоровье нации, а это находится в прямой зависимости от занятий физкультурой и спортом, — это приоритет, безусловно. Это не значит, что нужно выводить [отчисления от лотерей] из регулирования Минфин. Просто отчисления от лотерей должны быть в большем объеме».

Победители розыгрышей платят налог в 13% с суммы выигрыша. Распространители билетов делают дополнительные целевые отчисления в размере 10% от разницы между полученной выручкой и призовым фондом. „Ъ“ направил запрос в Минфин.

с9

новости — 3

Доллар в кармане не утаишь

Меры валютного контроля постепенно превратятся в систему внешнеторговых расчетов

Система частичного валютного контроля будет дополняться новыми элементами. Правительство и ЦБ готовят необъявленные «системные решения» по внешнеторговым расчетам, 43 группам под валютным контролем позволяют в рамках лимита погашать внешний долг, также, по данным „Ъ“, Минфин готовит документ, который обяжет ряд компаний отчитываться о своих валютных активах и обязательствах за рубежом.

Правительство совместно с Банком России готовят «системные решения», которые увеличат доступность расчетов с иностранными контрагентами, заявил премьер-министр Михаил Мишустин, выступая на международном экспортном форуме «Сделано в России-2023». Впрочем, компании и сейчас «находят возможности рассчитаться с контрагентами вопреки всем ограничениям», добавил он, отметив необходимость создания «собственной или созданной с партнерами инфраструктуры внешней торговли». Деталей этих решений пока нет, сообщили „Ъ“ в пресс-службе Белого дома, последней облегчающей расчеты мерой стала опубликованное в конце сентября распоряжение правительства, которое утверждает список стран, банки и брокеры которых будут допущены к торгам на российский валютном рынке.

Упоминание премьер-министром «системных решений» позволяет предположить, что

де-факто изменения в системе контроля движения капитала, спровоцированные курсовыми движениями августа — сентября, не будут ограничены только новыми запретами, администрированием и усилением отчетности — это лишь промежуточный вариант, конечная версия модели регулирования финансовых в итоге будет шире. Вчера появилась первая и пока недостаточная информация о других составляющих этой модели. По данным „Ъ“, среди них — ужесточение контроля за валютными потоками компаний в постоянном режиме, а не в экспериментальном режиме полугода, как предполагал указ.

Напомним, что на фоне ослабления рубля беспокойство бизнеса вызвали меры усиления контроля за валютными потоками. Речь как о привязанных к курсу рубля (они начинают действовать при курсе доллара выше 80 руб. и составляют 4–7% в зависимости от курса) экспортных пошлинах на широкий список товаров, так и об указе президента об обязательной продаже валютной выручки отдельными крупными экспортными (см. „Ъ“ от 13 октября). С 16 октября экспортеры из закрытого перечня обязаны зачислять на свои счета в российских банках не менее 80% валюты, полученной по экспортным контрактам, чтобы затем продавать не менее 90% этих сумм на внутреннем рынке.

экономическая политика — с2

Газа близко, Газа далеко

Обещанная Израилем наземная операция против «Хамаса» не начинается

Израиль затягивает начало наземной операции в секторе Газа, которую анонсировал с самого начала войны с палестинским движением «Хамас» около двух недель назад. Израильские СМИ сообщают, что некоторые резервистов начали отпускать домой при условии, что они будут готовы в любой момент вернуться в свои части. Кроме того, президент США Джо Байден по итогам визита в Израиль неожиданно заявил, что американские военные обсуждают со своими израильскими коллегами альтернативы наземной операции. Между тем обещания Израйла положить конец «Хамасу» по-прежнему остаются в силе. Эксперты считают, что без проведения наземной операции это нереально, поэтому прогнозируют долгую войну, причем на нескольких фронтах.

«Вы сейчас видите Газу издалека, скоро вы увидите ее изнутри. Приказ придет», — сказал в четверг министр обороны Израиля Йоав Галант высокопоставленным командирам во время посещения Южного военного округа. В том же районе находился и премьер-министр Израиля Биньямин Нетаньяху, который отправился в четверг на приграничные с сектором Газа территории, чтобы проверить боевой дух военных.

Все это происходило через несколько часов после заявления президента США Джо

Байдена о том, что американские и израильские военные обсуждают альтернативы наземной операции, которую уже почти как две недели Израиль обещает начать в секторе Газа. Господин Байден произнес эти слова по завершении визита в Израиль, где встречался с Биньямином Нетаньяху, а также принял участие в заседании кабинета военного времени (в него входят израильский премьер, а также действующий и бывший министры обороны — Йоав Галант и Бени Ганц).

Заявление президента Байдена было неожиданным, так как до этого в израильском информационном пространстве не звучало сомнений в том, что наземная операция в секторе Газа скоро начнется. Израильские военные и политики не раз за последние 13 дней повторяли: они сделают все, чтобы положить конец власти палестинского движения «Хамас» в секторе Газа и уничтожить его военную инфраструктуру. По мнению экспертов, сделать это только при помощи ударов в воздухе невозможно. Так, бывший командующий Центральным округом армии генерал-майор запаса Гади Шамни сказал в интервью радиостанции «Кан РЭКА», что нужна не просто наземная операция в секторе Газа, а полная демилитаризация этого района.

мировая политика — с5

деловые новости

07 **Не нужен радиометр нерусский**
Сервисные компании жалуются на лишнюю импортную медтехнику

07 **Сквозь льды в китайские порты**
„Ъ“ посчитал, сколько нефти компании перенаправили на Севморпуть

08 **Роботы над ошибками**
Искусственному интеллекту определяют правила игры

09 **Из России с третьего раза**
Шведский застройщик снова нашел покупателя

08 **Спецтехника забилась в склады**
Спрос на нее охлаждается из-за слабого рубля

По законам судебного времени

Что изменилось в работе корпоративных юристов за последний год

„Ъ“ ознакомился с исследованием «Технологий доверия» (TeDo, ранее PwC) об изменениях в работе юридических департаментов российских компаний с весны 2022 года. В большинстве организаций штат юристов («инхаусов») не уменьшился, а объемом задач и расходы значительно выросли. Чаще всего юридический департамент компании состоит из 14 человек, а его бюджет, по расчетам „Ъ“, составляет около 40 млн руб. в год, пятая часть из которых уходит на внешних консультантов. Параллельно внедряются системы автоматизации, заменяющие живого юриста в типовых ситуациях. По мнению консультантов, цифровизация этой работы неизбежна, что может привести к «некоторому сокращению» числа штатных сотрудников.

„Ъ“ ознакомился с данными исследования «Бенчмаркинг юридической функции», которое провели «Технологии доверия» (TeDo). Опрос среди департаментов российских компаний из различных секторов экономики проводился в период с марта по июнь 2023 года. Подавляющее большинство опрошенных (82%) входит в организацию внутри холдинга, а 63% из всех — относятся к материнским компаниям. Более подробную информацию о респондентах в этом году в TeDo не раскрывают.

Самыми актуальными направлениями работы «инхаусов» оказались оптимизация юридических процессов, а также автоматизация и цифровизация. На третьем месте — «удержание ключевых юристов». На этом фоне большинство опрошенных фирм отметили сохранение (56%) и рост штата юридических команд (40%) с весны 2022 года. Лишь 4% сокращали число сотрудников. Средняя численность юристов в департаменте составила 58 человек, медианная — 14 человек.

Это объясняется, в частности, существенным увеличением объемов работы — об этом говорят 87% «инхаусов». Важнейшие юридические вызовы за прошедший год, по их словам, были связаны с санкциями (80%), изменением цепочек расчетов и поставок (73%), внешнеторговыми ограничениями, валютным контролем и контрсанкционными ограничениями (67%). Чуть меньше половины опрошенных (42%) выделили среди ключевых задач защиту персональных данных, отраслевое регулирование со стороны госорганов и импортозамещение. Около трети (31%) корпоративных юристов отнесли к главным вызовам «политическую конъюнктуру».

Старший партнер КА Pen & Paper Антон Именнов считает, что последнее связано «с геополитической ситуацией, в которой оказался весь мир после февраля 2022 года».

деловые новости — с8

Подписной индекс

50060
П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ
О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ,
БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ
ОТНОШЕНИЯХ
В TELEGRAM-КАНАЛЕ
«КОММЕРСАНТА»



экономическая политика

сегодняшнее
число

4,3

миллиарда долларов составило **чистое принятие Россией внешних обязательств** в третьем квартале 2023 года, следует из данных ЦБ. После годового провала с первого квартала 2022 года на фоне потери доступа страны к привычным иностранным рынкам капитала во втором и третьем кварталах 2023 года показатель рос, вероятнее всего, за счет выхода на новые рынки. Обязательства «остаются неоднородны», отмечают в ЦБ: портфельные инвестиции снижаются, а «прочие» растут. Внешние активы традиционно выше обязательств (РФ — чистый кредитор мира на \$122,5 млрд в 2021 и \$229,6 млрд в 2022 годах). В третьем квартале они росли за счет прямых инвестиций и средств в расчетах во внешней торговле.



Доллар в кармане не утаишь

с1

Как следует из опубликованного вчера постановления правительства, экспортеры из списка, обозначенного в указе (всего это 43 группы компаний), должны будут обеспечивать исполнение требования по валютной выручке своими «дочками», в том числе за рубежом. При этом по решению правкомиссии могут приниматься исключения из указа — компании из списка смогут не продавать валюту в объеме, соответствующем объемам погашения ими внешнего долга. Вероятно, это предполагалось и текстом самого указа, который останется закрытым так же, как и перечень 43 групп, на которые он распространяется.

Помимо этого, по данным „Ъ“, Минфин подготовил проект документа, обязывающего компании с 1 января декларировать зарубежные активы и обязательства. Список компаний будет включать в том числе дочерние и иностранные дочерние структуры — его подготовкой занимается ЦБ. В Минфине вчера отказались комментировать проект. Напомним, ранее предполагалось, что контролироваться (Росфинмониторингом) будут только потоки валюты, но не активы и обязательства.



Главной новостью экспортного форума стала создаваемая в России новая внешнеторговая инфраструктура
ФОТО АНАТОЛИЯ ЖДАНОВА

Отметим, что пошлины на экспорт из РФ, зависящие от курса (который пока укрепились недостаточной для того, чтобы считать меры Белого дома сработавшими), остаются более влиятельным инструментом на макроуровне, чем выборочный валютный контроль. Первый ви-

це-премьер Андрей Белоусов вчера сообщил, что экспортные пошлины, которые для ряда секторов считаются чувствительными и ограничивающими экспорт (и в силу этого способны через сокращение общего экспорта ослаблять в будущем платежный баланс, а это потенциально девальвирует рубль), позволяют изъять у экспортеров от 30% до 40% дополнительного дохода от слабого курса рубля. Наиболее чувствительными новые требования оказались для экспорте-

ров с низкой маржой, работающих на конкурентных рынках, — введение пошлины вынуждает их повышать цены на продукцию, что несет риски потери конкурентоспособности по сравнению с поставщиками из Китая, Турции или местных производителями, говорит собеседник „Ъ“ на рынке. «Это не общая история, но для многих влияние на маржу окажется значительным», — признает он. — Для бизнеса комфортнее более предсказуемое регулирование, учитывающее ситуацию компаний, находящихся на разных этапах инвестиционных циклов, — это гораздо лучше, чем внезапное изменение правил».

В прошлом году почти половина экспортеров, опрошенных компаний «Яков и партнеры» (220 компаний), отмечали падение экспортной выручки — эта тенденция не коснулась только химпрома, металлургии и АПК, в остальных секторах спад превышал 15%. Суммарный же несырьевой неэнергетический экспорт сократился по итогам года на 1% — до \$189 млрд (\$191 млрд годом ранее), доля верхних и средних пределов в нем снижалась, а нижнего — выросла с 36% до 44%. В результате чуть больше половины компаний переориентировались на рынки «дружественных» стран, осталь-

ные — на внутренний. В ближайшие три года, однако, 70% опрошенных ждут роста экспортной выручки на 10–30%. Две трети уверены, что могут конкурировать как по цене, так и по качеству.

Отказ зарубежных компаний (в частности, трейдеров) от работы с российскими привел к «выпрямлению» цепочек поставок, но компании отмечают, что «крайне тяжело нести финансовую нагрузку по освоению дружественных стран одновременно с инвестиционной нагрузкой по развитию производства», цитируют авторы исследования одного из респондентов. Перенос поставок на азиатские рынки также сопровождался выраженным снижением маржинальности российских производителей — местные импортеры в Китае требуют дисконта, если являются основным покупателем. Это отчасти объясняет, почему экспортеры считают ближе зарубежье и Ближний Восток более перспективными рынками, интерес же к более крупным, но и более сложным, по мнению экспортеров, рынкам Китая, Индии, Турции и стран Юго-Восточной Азии остается менее выраженным

Татьяна Едовина, Дмитрий Бутрин, Евгения Крючкова

Каска съезжает на глаза

Жалобы рынка на чрезмерную защиту госзаказа и закупок госкомпаний от санкций услышали в ФАС

Принятые правительством меры для защиты госзаказчиков и их поставщиков от санкций в итоге мешают всем — покупателям, их контрагентам и планам импортозамещения и технологического развития, пришли к выводу участники Всероссийской конференции в сфере закупок. В частности, возможность для подсанкционных заказчиков проводить закупки в закрытом режиме и не раскрывать данные о них привела к снижению уровня конкуренции, потерям эффективности и росту числа несостоявшихся процедур. Сами поставщики не готовы переходить на площадки для закрытых закупок из-за высоких требований и расходов — для работы требуется специальное оборудование, софт и специалисты. Поиск баланса между экономической эффективностью и обеспечением безопасности планирует заняться ФАС.

По мере действия антисанкционных послаблений противоречия

между целями экономического развития и курсом на закрытие данных для защиты государственных интересов усиливаются, показали дискуссии на Всероссийской конференции в сфере закупок в Сочи. На пленарной сессии глава ФАС Максим Шасколыкин рассказал о злоупотреблениях региональных госзаказчиков возможностями закупаться у единственных поставщиков по контрсанкционному 46-ФЗ от 8 марта 2022 года — ранее об этом говорили в Федеральном казначействе (см. „Ъ“ от 2 октября). «Испытывая на прочность конкурентную среду, регионы рискуют в долгосрочной перспективе столкнуться с негативными экономическими эффектами — снижением деловой активности, занятости и количества поставщиков», — предупредил чиновник. По его словам, в ФАС подготовили рейтинг регионов по уровню конкуренции, установили примерные причины проблем (логистические трудности, разрывы цепочек поставок, злоупотребления госзаказчиков контрсанкционными мерами) и уже

работают над «дорожной картой» для их устранения.

Риски для конкурентных рынков представляют и аналогичные послабления для госзаказчиков: так, возможность для госкорпораций и госкомпаний не раскрывать данные о своих закупках для защиты от рисков вторичных санкций на практике оказалась не нужна ни заказчикам, ни поставщикам. Проблему несоответствия результатов цели вчера описал замглавы ФАС Петр Иванов: «Хотели как лучше». Так, по офсетным контрактам хотели создавать инновационную продукцию — но по ним закупается все; послабления регионам должны были помочь быстро закупить оборудование после ухода иностранных поставщиков — но их бенефициаром стала стройка. Закрытие же данных о закупках по 223-ФЗ привело к потерям заказчикам: процедура допуска на специальные площадки для закрытых закупок настолько сложна, что поставщиков продукции там может не оказаться. По словам директора закупочного департамента «Росатома» Инны Мельченко, в пер-

вые месяцы работы нового порядка количество несостоявшихся закупок выросло до 65%.

Закрытые закупки сейчас проводятся на трех электронных торговых площадках из восьми, обслуживающих закупки госкомпаний (в прошлом году — на одной): если заказчику было трудно перейти на площадку из-за высокого уровня интеграции с привычными, то многие поставщики этого вовсе не сделали. В Торгово-промышленной палате объясняют, что для работы на специализированных площадках нужны аккредитация, дорогое оборудование и ПО (несовместимое с другими), нужен отдельный специалист. Для предприятий малого бизнеса это неподъемные расходы, поэтому их в таких закупках единицы.

Заказчики просят о большей гибкости в принятии решений о закрытых закупках. Например, четко разделить закупки, представляющие риски вторичных санкций и связанные с гособоронзаказом, гостайной, стратегическими задачами, а также закупки в рамках хозяйственной деятельности. Последние предла-

гается совершать в привычном режиме, но с оговорками: закупку будут видеть только поставщики, зарегистрированные в едином реестре участников закупок, сами участники торгов будут засекречены (участник один, два и так далее). По словам главы Департамента по конкурентной политике Москвы Ивана Щербакова, если загонять всех заказчиков на специализированные площадки в условиях расширения санкций, то будет ограничен круг участников закупок и их придется поддерживать субсидиями.

У Минфина предложения рынка энтузиазма не вызывают. Курирующий закупки замглавы ведомства Алексей Лавров напомнил, что о таких послаблениях просили сами заказчики, и рекомендовал им определиться с единой позицией по вопросу (может оказаться, что часть из них не согласна с коллегами) и представить в Минфин инициативы в формате поправок. Сведением позиций и урегулированием разногласий в вопросах раскрытия закупок готовы заняться в ФАС.

Диана Галиева

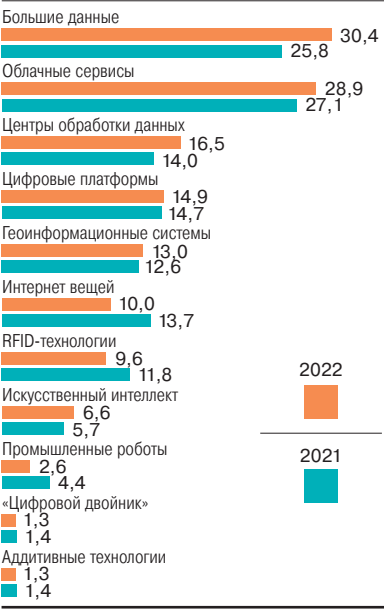
МОНИТОРИНГ

ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Бизнесу нужны данные побольше

Самыми востребованными цифровыми технологиями у крупных и средних организаций в 2022 году были методы сбора, обработки и анализа больших данных (БД), а также облачные сервисы. По оценке Института статистических исследований и экономики знаний (ИСИЭЗ), основанной на данных Росстата, эти технологии используют 30,4% и 28,9% компаний соответственно. На третьем месте — центры обработки данных (16,5%), далее — цифровые платформы (14,9%) и геоинформационные системы (13%). Названная первая тройка технологий лидирует и по динамике распространения: частота применения сбора, обработки и анализа БД выросла на 4,6 процентного пункта (п. п.) к 2021 году, облачных сервисов — на 1,8 пункта, центров обработки

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ КОМПАНИЯМИ (% ОПРОШЕННЫХ)



данных — на 2,5 пункта. Эти решения взаимосвязаны и их применение растет одновременно, отмечают эксперты. В то же время, судя по обзору ИСИЭЗ, интенсивность применения ряда цифровых технологий сократилась. К примеру, в 2022 году интернет вещей использовали только 10% российских организаций (минус 3,7 п. п. к 2021 году), RFID-технологии (технология радиочастотной идентификации) — 9,6% (минус 2,2 п. п.), промышленные роботы и автоматизированные линии — 2,6% (минус 1,8 п. п.). Первая причина — уход многих зарубежных производителей с российского рынка и невозможность закупать программное и аппаратное обеспечение для этих технологий, отмечают в ИСИЭЗ. Вторая — приостановка работы в РФ компаний с иностранным участием, которые являлись активными пользователями таких цифровых решений. При этом не столь значительное падение показателей говорит скорее о том, что экономическая РФ компенсирует технологические потери, считают в ИСИЭЗ. Частота использования цифровых технологий во многом зависит от размера организации. Крупные компании лидируют по их применению, так как обладают большими ресурсами для развертывания IT-инфраструктуры. Наибольшая разница здесь фиксируется в отношении использования промышленных роботов. Эти технологии применяют 11,6% организаций численностью персонала свыше 250 человек, 6,9% компаний — от 100 до 250 человек и лишь 1,3% предприятий численностью до 100 человек. Также частота применения цифровых технологий разнится по отраслям — впрочем, технологии больших данных и облачные сервисы востребованы практически во всех.

Венера Петрова

Субсидии соберут по зернышку

Минсельхоз переосмысливает бюджетную поддержку аграриев

Подход к выделению субсидий регионам на возмещение части затрат производителям зерновых может быть изменен. Подготовленный Минсельхозом проект постановления правительства предполагает, что при выборе территорий — получателей субсидий власти будут ориентироваться не только на объемы производства, но и на «экономическую целесообразность», фактически — на текущий уровень цен на основные виды зерновых. Эта новая логика распределения бюджетных денег объясняется затовариванием зернового рынка — в условиях слабого спроса со стороны экспортеров оно приводит к снижению внутренних цен на зерно.

Минсельхоз опубликовал на regulation.gov.ru проект постановле-

ния правительства, который должен изменить логику распределения субсидий, предоставляемых регионам для возмещения части затрат аграриев на производство и реализацию зерновых. Смысл предложенных правок состоит в том, чтобы власти формировали список регионов — получателей субсидий, ориентируясь не только на объемы производства, но и на уровень цен на основные виды зерновых в текущем сельскохозяйственном сезоне. Определять «экономическую целесообразность» выдачи субсидий предлагается на основе данных государственной «Системы мониторинга и прогнозирования продовольственной безопасности РФ». Эта информсистема должна помочь властям определять регионы с более низкой доходностью производства зерновых. Это, как сказано

в пояснении к проекту, предоставит максимальную поддержку большему числу производителей из таких субъектов.

Важность корректировки распределения средств министерство объясняет ситуацией на рынке зерновых, в частности, тем, что высокие урожаи последних лет давят на цены на внутреннем рынке. Отметим, только за последние недели официальные прогнозы урожая зерна повышались как минимум дважды. В начале месяца Минсельхоз поднял их со 130 млн до 135 млн тонн, 18 октября Владимир Путин заявил уже о 137–138 млн тонн. В условиях значительных переходящих запасов (прошлогодний урожай был рекордным — 158 млн тонн) власти снова намерены помочь рынку, который пока не может справиться со сложившейся ситуацией самостоятельно.

Проблема продолжающегося снижения цен на зерно известна и широко обсуждается (см. „Ъ“ от 18 сентября и 6 октября). Как сообщает аналитический центр «Совэкон», из-за практического нулевого спроса со стороны экспортеров (подробнее см. „Ъ“ от 9 октября) на прошлой неделе цена на пшеницу третьего класса снизилась на 200 руб., до 12 675 руб. за тонну, четвертого — на 225 руб., до 11 450 руб. за тонну.

Подготовленный Минсельхозом проект постановления выглядит ситуативной мерой реагирования на описанную проблему и сочетается с другими мерами правительства по поддержанию рентабельности аграриев. В частности, речь идет об анонсированных главой Минсельхоза Дмитрием Патрушевым закупках зерна в госфонд. Напомним, закупочные интервенции остаются

одной из главных мер борьбы с падением цен на рынке.

Впрочем, сложившаяся ситуация может быть лишь поводом для корректировки подхода к распределению субсидий: предложенные Минсельхозом правила могут свидетельствовать о том, что министерство удовлетворено поступающей в режиме реального времени статистикой из информсистемы мониторинга и прогнозирования продовольственной безопасности и хочет активнее использовать ее для более эффективного расходования средств. Напомним, ранее Минсельхоз не устраивало неполное использование некоторыми участниками рынка отраслевых информационных систем, в частности ФГИС «Зерно» (см. „Ъ“ от 16 сентября и 14 октября 2022 года).

Кристина Боровикова

Kommersant.ru сетевое издание	Коммерсантъ ежедневная газета	Коммерсантъ Weekend еженедельный журнал	Коммерсантъ Автопилот ежемесячный журнал	О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону 8 (800) 600 0556
Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru . Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Предоставление автором публикаций в газете «Коммерсантъ» является искомой автором (издатель). Газета отпечатана в АО «Трайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5Б, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. WWW. KOMMERSANT. RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Ханников — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rodrikska@kommersant.ru . Подписные индексы П1125, П1126 (суботный выпуск) ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: Дмитрий Навок — директор службы. Тел. (495) 797 69 86.				
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин РЕДАКТОР ГЛАВНОЙ РЕДАКЦИИ «Коммерсантъ», Татьяна Шихова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Яббева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козинич — руководитель информационного центра, Татьяна Крюкова — ответственный секретарь. СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» : Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Иван Буранов, Сергей Долгин, Андрей Колосников, Григорий Ревзин, Владимир Соколов, Алексей Тарханов, Елена Черненко ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ : Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Полов, Михаил Пророков, Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ : Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Ташкина (медиа и телекоммуникации), Максим Деметриев (преступность), Леонид Гинин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грент Косев (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходяев (культура) РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП : Иван Богачев (специальность «Прямая речь»), Ксения Деметриева (финансовый анализ), Евгений Жиров (историко-аналитическая), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсет), Айрат Сакаев (нормативно-словарная) СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондырев КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова ВЫПУСК — Наталья Ковтун Анализатор Гусев — автор макета, Сергей Цомак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Илмин — начальник отдела верстки ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишневский — руководитель ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лощак ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д.2648 ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавинский — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594				
ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru . В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительств: Воронеж ООО «Печатный Дом» (473) 206 81 09, Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05, Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075, Иркутск ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125, Казань Обособленное подразделение в Казани (843) 562 02 76, Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26, Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43, Нижний Новгород ООО «Инфост» (831) 430 13 92, Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01, Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88, Санкт-Петербург Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.				
Тираж газеты «Коммерсантъ» 64 677 ABC Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита — ABC Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбургe, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске. В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения. Размещаемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации Материалы на условиях, предусмотренных на коммерческой основе				

НОВОСТИ

Парад, алё!

c1

Проблема тут упирается, мне кажется, только в одно: президент еще не спросил публично, так ли это, у вице-преьера Марата Хуснуллина. Ведь если спросить у него, сразу выяснится, что все если и не будет построено к концу 2023 года, то уж точно строится с волнительным опережением графика.

Вице-премьер Дмитрий Чернышенко предложил наладить бесперебойное спортивное питание на территории страны.

Запомнились еще несколько соображений выступающих.

Владислав Третьяк догнал и перегнал Америку по крайней мере по количеству хоккейных стадионов.

— Вы знаете, что я всегда поднимал вопрос по строительству хоккейных стадионов, — на всякий случай напомнил он Владимиру Путину. — Мы отставали от Канады и Америки. Когда я стал президентом Федерации хоккея в 2006 году, у нас было всего 145 катков. А сейчас 800!

Из слов Владислава Третьяка выходило, что он по крайней мере имеет к этому отношение. Но нет.

— И это благодаря вашей поддержке, — рассказал Владислав Третьяк, — поддержке нашего правительства, Министерства спорта!

И от себя лично:

— У меня еще одна есть предложение, — сообщил Владислав Третьяк. — Я хотел бы попросить вас предложить федеральным каналам больше уделять внимания в новостных программах спортивным новостям — результатам матчей, проводимых соревнований. Сейчас мы проводим очень много турниров с дружественными странами, и нам есть чем гордиться!

Причем скорее «много», чем «гордиться».

— Да, у нас есть «Матч ТВ», — признал Владислав Третьяк, — и большое спасибо за него, но там большинство — болельщики, которые уже точно любят спорт и смотрят эту программу, а мы хотим охватить всех россиян, чтобы они знали, что мы любим спорт, мы развиваем спорт, мы гордимся своим спортом! Минуту в новостных каналах — было бы здорово, чтобы люди знали, что мы делаем в спорте! Спасибо!

Раньше, в советское время, это было идеально исполнено в программе «Время». Спорт и погода шли ключевыми блоками в новостях. «И о погоде» — это стало, как известно, одним из главных советских мемов.

Принудительного освещения спортивных достижений отечественного спорта в Отечестве телеруководителям, скорее всего, все труднее будет избежать в будущем, и прежде всего на «Играх будущего».

При этом Владимира Путина беспокоило другое.

— Вам, — рекомендовал он Владиславу Третьяку, — вместе со специалистами из Минспорта, я уже много раз об этом говорил, надо понять, что нам делать с этими дельцами от хоккея, которые ребятишек еще со спортивных школ отбирают и ташат за границу!



В этот день Владимир Путин провел много времени с Игорем Левитиным

ФОТО АЛЕКСАНДРА РЮМИН / ТАСС

Их тоже надо оставлять в стране. Это понятно. Базы будут здесь. Спортивное питание — тоже здесь. И деньги тоже только для тех, кто здесь. Значит, и спортсмены, для которых здесь все, тоже должны быть здесь. И отечественное телевидение будет по-отечески освещать их отечественные достижения.

В Советский Союз нельзя вернуться по частям. Придется прямо сейчас, всем и сразу.

— Ясно, что у нас свободная страна, — почему-то все-таки оговорился Владимир Путин. — Ясно, что каждый человек делает свой выбор, и мы не должны этому мешать. Но ясно также и то, что это бизнес, причем бизнес не всегда отрегулированный, так скажем, и не всегда благородный.

В свое время и сам Владислав Третьяк неоднократно сделал свой выбор и не уехал играть в НХЛ. Правда, предложения поступали до того, как хоккеисты начали уезжать один за другим. Но все-таки он был одним из первых и главных среди тех, кто отказывался наотрез. А теперь ему предстоит передать подрастающему поколению и этот опыт.

Впрочем, в конце концов, когда двери распахнулись, Владислав Третьяк, как известно, все-таки успел все навестать и несколько лет поработал в НХЛ, в «Чикаго Блэкхокс», в качестве тренера вратарей. И вот этот опыт уже, похоже, не для передачи.

— Зависимость там большая, — с горечью продолжал президент, — деньги крутятся немаленькие, ущерб это нам наносит очевидный. Здесь должны быть и определенные правовые рамки, и гарантии — и для государства, и для участников всей этой деятельности.

В этом и цель — всех в рамки. И получается.

— Что касается внимания со стороны средств массовой информации. Да, разумеется, мы с каналами еще поговорим и с теми, кто работает в интернете, — пообещал президент. — Но и это касается и соответствующих видов спорта. Надо активно продвигать свой продукт, активно продвигать и делать это по-современному, красиво, креативно!

Нет, только не это!

Между тем президент продемонстрировал, как это все надо делать.

— Вот смотрите, — воскликнул он, — Минспорт сейчас информацию эту дает... Прирост численности занимающихся по видам спорта в 2016–2022 годах. Фигурное катание — прирост занимающихся 350%! Ясно, что это любимый вид спорта в нашей стране традиционно. Но, кроме всего прочего, они умеют раскручивать себя (Он имел в виду лутчи или сальхов? Нет, скорее риттбергер. — А. К.), красиво показывать, и показывать так, что это смотрится!

Наверное, президент имел в виду прежде всего ледовое шоу на «Первом канале». Но как с такой же силой раскрутить гиревой спорт, о неизбежности развития которого уже много раз в этот день в Перми было сказано участниками форума в разных аудиториях, в том числе и на встрече с президентом?

— Велоспорт — 132%, — продолжал Владимир Путин, — шахматы — 63! Аэробика — 60, самбо — 50, художественная гимнастика — 48, пауэрлифтинг — 42... Горнолыжный спорт, все-таки довольно дорогой вид спорта, прирост численности занимающихся — 41%... Приличной Анастольной теннис, Игорь Евгеньевич (это к господину Левитину, помощнику президента, который много лет курирует этот вид спорта и, видимо, находит в себе мужество выкладывать на стол реальные цифры. — А. К.), — жалкие 5%! Хотя теннисный стол можно поставить если не в каждой квартире, то на каждой лестничной площадке (если бы. — А. К.)!

Тут слово попросил Умар Кремлев, президент Международной ассоциации бокса (AIBA).

— Умар Назарович, пожалуйста! — обрадованно предложил Владимир Путин.

На него, Умара Кремлева, сейчас вся надежда. Именно он высоко несет знамя сов... нет, российский спорта; да хоть бы и просто несет. Российские боксеры участвуют в соревнованиях его ассоциации, там звучит гимн и поднимается флаг. Да, сейчас в разгаре создание альтернативных ассоциаций, но пока Умар Кремлев — наше все или ничего.

К Владимиру Путину Умар Кремлев между тем обращался ввиду своих очевидных и непрекращаемых заслуг сразу по делу.

— Я хотел сказать относительно привлечения внебюджетного финансирования в спорт, что касается букмекеров, — сообщил он. — В 2020 году на спорт было ноль. После вашего решения и поддержки, в соответствии с поручением, внесли поправку о едином регуляторе. В 2021 году от букмекеров спорт получил 10 млрд, в 2022 году спорт от букмекеров получил 13,8 млрд. Когда эту статистику изначально давали, чтобы поправить внести, была разная критика, говорили, что букмекерский оборот — это около 700 млрд. Когда подключились к программному обеспечению, оказалось — 1 трлн 100 млрд.

— Посчитали просто правильно, — прояснил президент.

— В 2023 году — 17 млрд — уже видно поквартально — получат, потому что ежеквартально 4–4,5 млрд получает спорт, федерация напрямую, — невозмутимо продолжал Умар Кремлев. — Также по вашему поручению увеличили с 1,5% до 2%. С января уже будет более 20 млрд отчислений на спорт.

Не все можно было понять, но и не в этом было дело.

— Когда законопроект делался, он делался как единый регулятор азартных игр, чтобы туда вошли все азартные игры. Это касается лотерей, казино и также интернет-игр! Сегодня букмекерская деятельность как бы уже доказала и показала программное обеспечение, работает эффективно и вынесена в прозрачность. Сегодня даже уже не 1,5 трлн на конец 2023 года, уже видна эффективность программы, которая закрывает зону .com, чтобы деньги не выводились, а в конце 2023 года закроется оборот в 2 трлн, букмекерские! — с завораживающей предметностью выступал Умар Кремлев. — То есть каждый раз увеличивается, на 90%, уже закрыта зона .com, но еще надо работать!

И тогда будет больше 100, как привыкли в Чечне.

— К сожалению, — с осуждением добавил Умар Кремлев, — есть интернет-казино, через которые более 200 млрд сегодня через зону .com выводятся. Как они работали, так и дальше продолжают работать! Это сидя в Москве и дети играют, и взрослые — все играют! Отсутствует регулятор! И хотелось бы, чтобы также в системе регулятора мы могли все это блокировать, и таким образом увеличится объем у букмекеров, в лотерее, и также отчисления на спорт!

Умар Кремлев полностью отдал себе отчет в том, что именно ему следует отдать регулирование и блокирование. Или хотя бы одно из двух.

Это все хотелось цитировать без изыятий!

— Также сегодня у интернет-игр отсутствует регулятор! Сегодня четыре американские компании и одна канадская занимаются интернет-играми, своих у нас пока нет. Примерно около \$5 млрд оборот, которые выводятся через зону .com за границу! Также предлагается интернет-игры

включить в единый регулятор, чтобы мы могли блокировать и те игры, которые могут зайти на территорию России, чтобы все было в зоне .ru. Все программное обеспечение и серверы должны быть на территории Российской Федерации! Это увеличит работу сотрудникам, IT-кластерам, и также станет рынок прозрачным!

И он тоже требовал, чтобы все было в стране. Да, этого не избежать.

— Но самое интересное! — воскликнул Умар Кремлев. — Все эти интернет-игры — например, стрелялки, еще что-то — они все пропагандируют очень антигосударственные ценности! Российское там все плохое! Например, одна из игр есть, где стреляешь, и если ты убьешь русско-го, получаешь баллы! И это в интернете работает!

Аргументы были неубиваемые. — Хотелось бы эти три пункта включить в единый регулятор, — заключил Умар Кремлев. — Он сможет полноценно и эффективно блокировать полностью зону .com, и любая система, которая может быть на территории Российской Федерации, чтобы наши граждане играли, должны быть четкие условия: все должно быть «вбелую» — в зоне .ru, подключение к программе, также серверы и программное обеспечение. Офис должен находиться на территории Российской Федерации.

И да, это будет офис Умара Кремлева.

— Павел Анатольевич, — обратился президент к замминистра финансов Павлу Кадочникову, — в чем проблема? Почему это не сделать? Действительно, серверы должны у нас находиться! Мы любим и Канаду, и США, но зарабатывают-то на нас, тем более в таком негативном ключе для нас! Зачем мы это разрешаем?

И еще YouTube. И Google. И Microsoft. И столько еще всего. Весь мир. Главное — успеть закрыться от него раньше, чем он закроется от нас. В этом наша сила и конкурентное преимущество. В этом наш русский характер.

Павел Кадочников пытался: — Владимир Владимирович, что касается установления контроля! Здесь готовы проработать и вместе представить предложения, потому что, конечно, мы заинтересованы, чтобы все это было под контролем — и финансовые потоки, и содержание... Что касается лотерей. Тут есть тонкость, связана она с тем, что...

— Секундочку! — перебил его президент. — Проработать — это да. Но надо это сделать! Не проработать, а сделать, и нужно включить это в Единый регулятор азартных игр! — Господин Путин и сам проявлял азарт. — Что мешает? У вас есть что-то, что, вы полагаете, мешает это сделать? Или что?! Скажите это прямо сейчас!

— Принять, — не начиная, сдался господин Кадочников.

Президент Всероссийской федерации художественной гимнастики Ирина Винер тоже объяснила, что страна наша должна быть самодостаточна во всем.

— Мы очень все переживаем, что мы все время слышим одно: «Ниже,

еще ниже, присесть!» — пояснила Ирина Винер. — В каком смысле? В том, что нас все время «нагибают». То одно мы делаем неправильно, то другое, то у нас спортсменов одевают в белую форму под эгидой «сдаюсь», как белый флаг! Без гимна, без наших болельщиков. В Японии не было болельщиков вообще — была пандемия. А сейчас как без болельщиков ехать?! Нельзя ходить в микст-зоны, нельзя общаться с журналистами! Как это? А мэр Парижа вообще сказала, что мы должны выступать в команде беженцев! Я думаю, во всяком случае, мои коллеги и дети наши не поедут на эти Олимпийские игры в таком статусе! Это позор!

Впрочем, выяснилось, что господин Путин решил быть тут более аккуратным. С одной стороны, «то, что происходит в современных международных спортивных организациях, — это признаки вырождения». А с другой, «если идти по этой логике, то тогда сейчас нужно чуть ли не половину арабских стран исключить из спортивного движения, Израиль надо исключить. Еще непонятно, кто там и что делает, а ограничения в виде спорта, судя по тому, что происходило в последнее время, могут незамедлительно последовать. Мы не пойдем по этому пути. Для того чтобы оставлять спорт как инструмент международного общения между людьми, надо его демократизировать. По этому пути и нужно идти, в этом смысле абсолютно согласен».

То есть он никак не прокомментировал яростный призыв не ехать на Олимпийские игры. Возможно, господин Путин как бывший спортсмен понимает, что такое для спортсмена отказ от Олимпиады, то есть от вершины, к которой он идет всю жизнь.

Те, кто не понимал, за что именно благодарить президента, благодарили его за все. Это было безошибочно.

Глава Паралимпийского комитета России Павел Рожков знал, за что.

— Хотелось вас поблагодарить, — сказал он. — Три недели назад состоялась Генеральная ассамблея Международного паралимпийского комитета, на которой впервые решение исполкома Международного паралимпийского комитета не было принято. Международный паралимпийский комитет пытался Паралимпийский комитет России полностью отстранить от паралимпийского движения. Встали страны Латинской Америки, Африки, Азии и единым блоком проголосовали против решения! 74 страны!

То есть Павел Рожков поблагодарил Владимира Путина за решение Международного паралимпийского комитета.

И то, что Умар Кремлев предложил в начале дня, годилось и для его завершения:

— На Красной площади возродить спортивный плад! Мы готовы его организовать! Раньше тоже его проводили!

— Хорошая идея! — одобрил Владимир Путин.

Теперь только так.

Андрей Колесников

Любовные исключения

Эксперты разъяснили роль семьи как основы российской цивилизации

Экспертный институт социальных исследований (ЭИСИ), один из ключевых аналитических центров администрации президента, провел в четверг круглый стол «Семейные ценности и ценность семьи». Его участники объяснили, что семья — это не просто ключевая ценность для российского общества и власти, но и основа нашей цивилизации. Речь, разумеется, только о семье как «союзе мужчины и женщины», уточняли эксперты, приводя в подтверждение своих слов результаты социологических опросов. Правда, судя по тем же опросам, любовь для россиян сейчас вовсе не является ключевым фактором для создания семьи.

Как ранее сообщал **«Ъ»**, в «идеологическую рамку» президентской кампании-2024 в качестве одного из ключевых элементов может войти тема традиционных ценностей и семьи наряду с темой России как уникальной цивилизации. И модератор круглого стола ЭИСИ Фирдус Алиев с самого начала связал эти два понятия: «Внимание к состоянию семьи в России становится одной из идеологических линий государства. Мы рассматриваем нашу страну как уникальную цивилизацию. И традиционная российская семья — основа нашей цивилизации. На примере семьи сегодня мы можем видеть различия между западной и традиционной российской этических системами». Сейчас институт семьи проходит во всем мире проверку на прочность, отметил господин Алиев. «Серьезные внешние и внутренние вызовы, которые возникли перед страной, требуют возвращения к традиционным ценностям. Сделать это без опоры на семью практически невозможно», — заключил политолог.

Выступивший следом директор по коммуникациям АНО «Россия — страна воз-

можностей» (РСВ) Сергей Коляда рассказал, как его организация способствует укреплению семейных ценностей. РСВ отвечает за проведение различных кадровых конкурсов, а сейчас как раз занимается конкурсом «Это у нас семейное». Представители как минимум трех поколений одной семьи будут вместе выполнять разные задания в дистанционном или очном формате, а в 2024 году пройдет финал, все участники которого получат в награду совместное путешествие по России, а 30 победителей — по 5 млн руб. на улучшение жилищных условий.

«Для детей и молодежи это возможность узнать своих родителей с новой стороны, найти с ними много общего и стать ближе друг к другу, а для родителей — погрузиться в мир современных подростков», — разъяснил господин Коляда. Он также привел результаты опроса, который РСВ провела вместе с социологическим агентством «Вебер» (проект АНО «Диалог» и АНО «Диалог Регионы»). Из него выяснилось, что среди главных жизненных ценностей россиян семья находится на третьем месте (89%) после здоровья (94%) и безопасности (93%), но перед стабильностью (88%), свободой и материальным положением (86%). Сами же семейные ценности, по мнению респондентов, заключаются в здоровье родных (94%), взаимопонимании и уважении друг к другу (93%), счастье и гармонии (91%), верности (89%), благополучии и достатке (89%) и любви (87%).

Представитель ВЦИОМа Михаил Мамонов тоже доказывал важность семьи для российской общности. Его особо порадовало, что для властей РФ семья в последние годы стала ключевой ценностью, ведь это полностью соответствует выводам ВЦИОМа, согласно которым создание счастливой семьи и воспитание детей идут в списке ценностей на втором

месте (55%) сразу после здоровья (58%). Идеальная семья, по мнению 66% опрошенных, основана на взаимопонимании, взаимоважении и заботе друг о друге. А вот с тем, что идеальная семья — это семья, «где есть любовь», согласны только 20% опрошенных.

Участвовавший в дискуссии по видео-конференц-связи глава Кировской области Александр Соколов подчеркнул, что семья — это «краеугольный камень в понимании нашей отчизны». Причем имеется в виду именно «союз мужчины и женщины», как истинный государственный муж добавил господин Соколов, и как раз в такой формулировке она и является важной чертой российской цивилизации. «Мы в Кировской области вывели семью как основной критерий успешности развития региона. Мы развиваем инфраструктуру, строим жилье, чтобы жители региона оставались здесь, создавали семьи, воспитывали детей. Вокруг этого все строится в нашем регионе», — заверил губернатор.

Директор Института изучения детства, семьи и воспитания, член Общественной палаты РФ Наталья Агре тоже поделилась итогами исследования, которое ее организация провела среди 100 тыс. детей от 14 до 18 лет, 100 тыс. родителей и 50 тыс. педагогов. По этим данным, только 50% опрошенных готовы вступить в брак, а 26% «ребятишек» вообще не задумывались о том, что у них должны быть дети. «Это очень низко относительно тех задач, которые перед нами стоят», — посетовала госпожа Агре, но заявила, что работает над решением проблемы, в том числе с помощью специальных пособий «Воспитатели о воспитании». По ее мнению, даже первоклассники уже должны знать, что будут мамами и папами.

«Новая западная „нормальность“ не для жителей России. Именно поэтому тема сохранения традиций, защиты семейных цен-

ностей стала для россиян особенно важна. Люди сами осознали это, и сегодня это уже явно сформировавшийся запрос. Запрос, который услышал и поддержал президент», — добавила директор Института региональных проблем Наталья Линдгирин.

Наконец, клинический психолог Оксана Александрова подкрепила прозвучавшие тезисы антропологическими аргументами. Она вспомнила, как американский антрополог Маргарет Мид назвала началом цивилизации сщроенную бедренную кость, ведь это было возможно лишь в случае, если человеку кто-то помог. «Многие антропологи считают, что в этот момент зародилась семья. Уже наш современный антрополог Станислав Дробышевский считает, что эти механизмы семейной сплоченности, семейной поддержки стали механизмом выживания», — пояснила госпожа Александрова.

Под занавес дискуссии Фирдус Алиев добавил в нее, по его же словам, «политологический аспект». Он вспомнил, как президент

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 54 года ректору Президентской академии РАНХиГС **Алексею Комиссарову**

Его поздравляет министр науки и высшего образования **Валерий Фальков**: — Уважаемый Алексей Геннадиевич! Примите мои искренние поздравления с днем рождения! Вы управленец нового формата, человек увлеченный, ведущий за собой, которому по плечу спорт, наука, предпринимательство, промышленная политика и подготовка высшего кадрового резерва страны, на своем примере доказавшего,

Владимир Путин в послании парламенту-2020 говорил, что поддержка семьи — это всегда обращение к будущему. «Все те события, все те изменения и то, что мы вошли и в эпоху ковида, и противостояния... Все это говорит о том, что именно семья, именно ее ценности, именно то, что мы все являемся приверженцами именно этого подхода... является для нас абсолютной истиной, абсолютной ценностью, и мы готовы за них, если необходимо, и сражаться, и бороться, и доказывать», — торжественно завершил обсуждение модератор.

Единственной ложкой дегтя в бочке семейного меда стал тот факт, что, судя по обнародованным на круглом столе цифрам, понятие любви в сознании россиян не так уж сильно связано с семьей. Так, по данным ВЦИОМа, только 57% опрошенных считают, что для создания семьи любовь совершенно необходима. А по данным Натальи Агре, «вопрос любви» как фактор создания семьи набрал у молодежи только 30% и оказался на третьем месте.

Андрей Винокуров

НОВОСТИ

Задержание вместо паспорта

Американскую журналистку отправили в изолятор в Казани

Посольство США в Москве прокомментировало „Ъ“ сообщение о задержании в Казани журналистки «Радио Свободная Европа / Радио Свобода» (признано иностранным агентом) Алсу Курмашевой. Гражданке России и США Курмашевой, у которой в июне этого года были изъяты оба паспорта, грозит до пяти лет лишения свободы по статье УК, обязывающей граждан самих регистрироваться иноагентом при сборе информации, которая «может быть использована против безопасности РФ». В правоохранительных органах задержание пока официально не подтверждают. В американской дипмиссии сказали, что в курсе ситуации, и пообещали помочь журналистке, но отказались к этому что-то добавить «из уважения к ее частной жизни».

«У нас нет более высокого приоритета, чем безопасность граждан США за рубежом,— заявил „Ъ“ представитель пресс-службы посольства США.— Мы в курсе сообщений о задержании Алсу Курмашевой. Когда гражданин США задерживается за границей, Госдепартамент работает над предоставлением всей необходимой помощи. Как только посольству или консульству становится известно об аресте гражданина США, сотрудники консульства немедленно запрашивают доступ к этому гражданину. Из уважения к ее частной жизни на данный момент нам нечего больше добавить».

О задержании журналистки татаро-башкирской службы «Радио Свободная Европа / Радио Свобода» (РСЕ/РС) Алсу Курмашевой 18 октября сообщили источники агентства «Татар-информ». По данным агентства, Алсу Курмашевой



К Алсу Курмашевой, которая является гражданкой РФ и США, у правоохранителей могут быть претензии как к иноагенту
ФОТО HANDOUT / REUTERS

грозит обвинение по ч. 3 ст. 330.1 УК РФ за «неисполнение установленной законодательством РФ обязанности» иностранных агентов регистрироваться в соответствующем реестре, если ведется «целенаправленный сбор сведений в области военной, военно-технической деятельности РФ» и эти данные могут быть использованы иностранцами «против безопасности РФ». Наказание по этой статье составляет до пяти лет лишения свободы. Как сообщили в «Татар-информ» со ссылкой на источники, следствие полага-

ет, что Алсу Курмашева получила данные о мобилизованных преподавателях одного из вузов в Татарстане и якобы использовала эту информацию при подготовке материалов для «профильных международных инстанций» и «проведения дискредитирующих Россию информационных кампаний». В правоохранительных органах факт задержания журналистки и содержание обвинений в ее адрес не комментировали. В РСЕ/РС сообщили, что сотрудницу радиостанции задержали на 48 часов и сейчас она находится в ИВС. 20 октября суд должен будет избрать Алсу Курмашевой меру пресечения.

Выпускница Казанского федерального университета филолог Алсу Курмашева с 1998 года сотрудничает с РСЕ/РС и является

редактором интернет-платформы «Idel.Реалии» (внесена в реестр иностранных агентов). В ноябре 2022 года «Idel.Реалии» при участии Алсу Курмашевой выпустила книгу о жителях Поволжья, которые выступают против СВО. По данным «Татар-информ», участие в создании книги также может стать основанием для уголовного преследования, поскольку книга «в негативном свете представляет спецоперацию России на Украине».

Гражданка России и США госпожа Курмашева постоянно проживала в Праге, однако в мае 2023 года въехала в Россию в связи с «неотложной семейной необходимостью». 2 июня ее задержали в аэропорту Казани на вылете в Чехию. У журналистки, как сообщает «Радио Свобода», изъяли

оба ее паспорта, а затем оштрафовали за невыполнение требования об уведомлении о втором гражданстве. Она находилась в РФ в ожидании возвращения паспортов вплоть до задержания.

И. о. президента РСЕ/РС Джеффри Гедмин призвал немедленно освободить журналистку, чтобы она «вернулась к своей семье»: «Алсу пользуется у коллег большим уважением, в семье она любящая жена и заботливая мать двоих детей». В Комитете по защите журналистов (СРЖ), международной НКО со штаб-квартирой в США) также призвали освободить журналистку, задержанную «по надуманным уголовным обвинениям». В СРЖ отметили, что в августе 2022 года полиция Казани провела обыски в домах семи журналистов РСЕ/РС и допросила их о работе татаро-башкирской службы. В Союзе журналистов России задержание не прокомментировали.

Напомним, в марте 2023 года в Екатеринбурге был задержан корреспондент The Wall Street Journal, гражданин США Эван Гершкович. В настоящее время он находится в СИЗО «Лефортово». Следственным управлением ФСБ в его отношении возбуждено уголовное дело по ст. 276 УК РФ (шпионаж), предусматривающей от 10 до 20 лет тюрьмы. По данным спецслужб, журналист «по заданию США занимался сбором сведений об одном из предприятий российского ВПК, которые составляют гостайну». Власти США считают господина Гершковича «незаконно удерживаемым лицом». По данным американских СМИ, после приговора Эвана Гершковича могут обменять на кого-то из россиян, отбывающих тюремные сроки в США или Европе.

Александр Воронов, Елена Черненко

Прокуроры оценят Merlion обвинений

Уголовное дело о фиктивном покушении передано в Генпрокуратуру

Как стало известно „Ъ“, Следственный комитет России (СКР) направил в Генпрокуратуру резонансное уголовное дело о попытке рейдерского захвата активов ГК Merlion. По версии следствия, его организовало преступное сообщество, в которое в том числе входили бывший гендиректор компании Вячеслав Симоненко, юристы, решальщики и сотрудники самого СКР. Если надзор, а затем и суд согласятся со следствием, господину Симоненко помимо внушительного срока грозят иски на общую сумму более 2,2 млрд руб.

Вячеслав Симоненко и его защита закончили ознакомление с материалами уголовного дела, подписав соответствующий протокол. 19 октября тома расследования были доставлены в здание Генпрокуратуры на улице Большая Дмитровка, где их предстоит изучить сотрудникам главного управления по надзору за расследованием особо важных дел. Если качество следствия устроит надзор, первый заместитель генпрокурора Анатолий Разинкин утвердит обвинение и направит уголовное дело в суд.

Дело в отношении Вячеслава Симоненко было выделено из большого расследования, проводимого ГСУ СКР. Экс-гендиректору Merlion инкриминируется совершение преступлений, предусмотренных ч. 3 ст. 210, ч. 3 ст. 30, ч. 6 ст. 290, ч. 3 ст. 30, ч. 6 ст. 290, ч. 3 ст. 306, ч. 2 ст. 307, ч. 5 ст. 33, ч. 3 ст. 303 УК РФ: участие

в преступном сообществе (преступной организации) с использованием служебного положения; три покушения на получение взятки в особо крупном размере в виде денег через посредника, совершенные организованной группой с вымогательством; заведомо ложный донос о совершении преступления, соединенный с обвинением лица в совершении особо тяжкого преступления и искусственным созданием доказательств обвинения; пособничество в фальсификации доказательств, то есть содействие совершению их фальсификации следователем по уголовному делу об особо тяжком преступлении, повлекшей тяжкие последствия.

По данным следствия, ОПС организовал решальщик Кирилл Качур, а в его состав помимо господина Симоненко вошли сейчас уже бывшие старший инспектор отдела проверок управления кадров СКР, в прошлом сотрудник ФСБ России Александр Киреев; следователи отдела по расследованию особо важных дел следственного управления СКР по Северо-Западному округу Москвы Алексей Неснов; помощник следователя следственного отдела СКР по Одинцово Денис Николаев и другие.

Фигуранты, по данным следствия, организовали возбуждение в Москве уголовного дела о якобы совершенном в подмосковном Красногорске покушении на господина Симоненко с помощью поджога его дома. В рамках расследования были задержаны, а потом и арестованы совла-

дельцы группы компаний Merlion Олег Карчев, Владислав Мангутов, Алексей Абрамов и топ-менеджер Борис Левин, у которых в том числе за освобождение вымогали взятки на общую сумму 15 млрд руб. На свободу они вышли только после того, как уголовное дело по настоянию защиты было передано в центральный аппарат СКР. Там, изучив его материалы, дело прекратили, начав уголовное преследование господина Симоненко и связанных с ним людей.

За участие в махинациях на 5,5 года был осужден бывший адвокат совладельцев ГК Вадим Ляпин и на 3 года его помощник Дмитрий Ноев. Участник боевых действий в Донбассе Григорий Жеренов, признавшийся в поджоге дома господина Симоненко, которого не было, получил 2 года 6 месяцев в особом порядке. Господа Киреев и Николаев еще находятся под следствием, а остальные — в розыске.

Господа Карчев, Мангутов, Абрамов и Левин, уголовное преследование которых было прекращено по реабилитирующим их обстоятельствам, в качестве потерпевших заявили по уголовному делу гражданский иск о возмещении с обвиняемых 2 млрд 200 млн руб. для возмещения материального вреда. Кроме того, ими подано ходатайство о компенсации морального вреда на сумму 20 млн руб., которые они намерены направить на благотворительность. Свою вину Вячеслав Симоненко не признал.

Николай Сергеев

Дело на бизнесмена собрали из отходов

Бывший топ-менеджер АФК «Система» обвиняется как бенефициар «Экоинтегратора»

Как стало известно „Ъ“, Ломоносовский райсуд Архангельска арестовал на два месяца Олега Мамаева, ранее возглавлявшего девелоперское подразделение АФК «Система», а позже компанию «Сибмост групп». Он обвиняется в хищении бюджетных субсидий на сумму 391,4 млн руб., выделенных на переработку твердых коммунальных отходов фирме «Экоинтегратор», бенефициаром которой следствие считает господина Мамаева, а также даче взятки на сумму 585 тыс. руб. за покровительство заместителю министра природных ресурсов Архангельской области.

Бывшего руководителя девелоперского подразделения АФК «Система» — компании «Лидер-Инвест» (сейчас ГК «Эталон») Олега Мамаева, по данным источников „Ъ“, оперативники ФСБ задержали днем 18 октября в одном из столичных аэропортов в тот момент, когда он направлялся к стойке регистрации, собираясь вылететь на отдых в Дубай. После этого бизнесмена на самолете доставили в Архангельск, где спустя несколько часов господину Мамаеву было предъявлено обвинение в особо крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ) и даче взятки (ст. 291 УК РФ). Днем 19 октября обвиняемого доставили в Ломоносовский райсуд города, который несколько часов рассматривал ходатайство регионального управления СКР об аресте задержанного. В ходе заседания следователь отметил, что господин Мамаев обвиняется в коррупционных преступлениях, направленных против госвласти и интересов госслужбы, имеет доступ к документам, относящимся к расследованию, и, оставаясь на свободе, может их уничтожить. Кроме того, в подчинении господина Мамаева, по словам следователя, находятся бывшие оперативные сотрудники МВД, которые знакомы с методикой проведения следственных действий, что также дает возможность фигуранту затруднить ход расследования.

Представитель СКР подчеркнул, что фигурант был задержан при попытке скрыться за границей, и сделал вывод, что, «испытывая груз ответственности за совершенные преступления», господин Мамаев может повторить попытку побега.

Защита бизнесмена настаивала на выборе меры пресечения, не связанной с арестом, указывая на нарушения, допущенные при задержании доверителя. Также адвокаты представили суду благодарственные письма, положительные характеристики обвиняемого и даже личное поручительство руководителя общественного движения «Россия — наш дом». Также защита отметила, что клиент не собирался скрываться, представив суду заранее купленные им обратные билеты из Дубая в Москву бизнес-классом стоимостью более 600 тыс. руб., а также имеющиеся у бизнесмена билеты в московские театры на ноябрьские спектакли, подчеркнув, что все это доказывает абсурдность предположений следователя. Однако, как сообщили „Ъ“ в райсуде, ходатайство следствия было удовлетворено, Олег Мамаев арестован до 16 декабря.

По данным „Ъ“, расследование, фигурантом которого стал господин Мамаев, связано с ООО «Экоинтегратор», его бенефициаром и фактическим руководителем СКР, как следует из материалов дела, считает господина Мамаева. Следствие идет пологода, оперативное сопровождение осуществляется ФСБ, до сих пор бизнесмен проходил по нему свидетелем. В деле, по данным источников „Ъ“, речь идет о периоде с 24 декабря 2020 по 30 апреля 2023 года.

Помимо господина Мамаева фигурантами дела также являются гендиректор «Экоинтегратора» Валерий Шушков, бизнесмен Илья Лещенко и замминистра природных ресурсов Архангельской области Кирилл Шаповалов. Все они также арестованы, а показания на бывшего топ-менеджера АФК «Система» дал, по данным источников „Ъ“, господин Лещенко.

В 2019 году «Экоинтегратор», следует из материалов дела, стал региональным оператором по переработке твердых коммунальных отходов (ТКО), после чего начал получать бюджетные субсидии от министерства природных ресурсов и лесопромышленного комплекса Архангельской области. При этом компания была обязана представлять министерству сведения об объемах переработанных ТКО. Однако эти данные, по версии следствия, фигурантами фальсифицировались, в результате чего компания завысила объем переработанных отходов на 308,2 тыс. куб. м. Это привело, по версии следствия, к незаконному получению фирмой из бюджета 391,4 млн руб., которые затем были похищены фигурантами.

Опасаясь, что афера будет раскрыта, говорится в деле, господин Мамаев отдал распоряжение Игорю Лещенко передать взятку замминистра природных ресурсов Кириллу Шаповалову. Причем деньги в количестве 585 тыс. руб., по данным следствия, переводились частями чиновнику напрямую на его банковскую карточку в Архангельске и Москве в период с 10 февраля 2021 по 30 апреля 2023 года. Также замминистра, считает следствие, должен был пресекать под угрозой дисциплинарной ответственности попытки своих подчиненных проверить отчетность и деятельность «Экоинтегратора».

Адвокат Александр Забейда, представляющий интересы господина Мамаева, от подробных комментариев отказался. По словам адвоката, происходящее является «недоразумением» и попыткой Илья Лещенко «свалить вину с большой головы на здоровую». По словам господина Забейды, его доверитель «был в Архангельске всего четыре или пять раз» и не имеет отношения к фирме «Экоинтегратор». Единственное, что связывает его клиента с компанией, утверждает защитник, — первоначальные инвестиции в бизнес в сумме «чуть больше 100 млн руб.».

Владислав Трифонов

Правительство ставит вопрос ремнем

Белый дом готовится ужесточить требования к детским удерживающим устройствам

Правительство, выяснил „Ъ“, поручило Минпромторгу ужесточить требования к автокреслам и «детским удерживающим устройствам» на фоне роста числа ДТП, в которых получают травмы дети. Но цена суррогатных устройств — корректоров и адаптеров ремней безопасности — значительно ниже сертифицированных аналогов, что и привлекает покупателей. Депутаты Госдумы совместно с ГИБДД уже работают над поправками к ПДД, исключающими возможность использования любых заменителей автокресел под угрозой штрафа.

До 15 ноября Минпромторг прорабатывает предложения по ужесточению требований к «детским удерживающим устройствам», а также соответствующим корректорам (адаптерам) ремней безопасности. Такое поручение дал глава правительственной комиссии по безопасности движения комиссии вице-премьер Марат Хуснуллин. Это подтвердил „Ъ“ представитель господина Хуснулли. В Минпромторге „Ъ“ сказали, что вопрос находится «в проработке».

ПДД, напомним, обязывают возить ребенка до семи лет в машине в «детском удерживающем устройстве» (ДУУ). Детей от 7 до 11 лет можно перевозить с использованием штатных ремней безопасности, если позволяет рост и вес пассажира. Нарушение правил чревато штрафом в 3 тыс. руб. По данным ГИБДД, в январе—сентябре в России произошло 13,5 тыс. ДТП (+10% к аналогичному периоду прошлого года) с пострадавшими в возрасте до 16 лет, из них в 910 авариях дети не были пристегнуты или ехали без автокресла.

Как пояснил „Ъ“ руководитель Научно-исследовательского центра по испытаниям и доводке автотехники ФГУП НАМИ Денис Загарин, главная проблема — в разнообразных «корректорах и адаптерах» ремней безопасности (представляют собой, как правило, тканевую треугольную накладку с застежкой). Они стоят на порядок дешевле автокресел (200–500 руб.), что и привлекает покупателей. «Ребенок при ДТП из-под адаптера выскальзывает либо получает повреждения. Ремень должен проходить строго по ключице, а не по животу или по шее», — пояснил „Ъ“ господин Загарин. Не меньшую угрозу представляют и так называемые бескаркасные автокресла (стоят 800–900 руб.). Это тканевый рюкзак, который крепится к штатному ремню безопасности (при этом ребенок в нем пристегивается отдельными ремнями). Эти устройства также не способны удержать ребенка при сильном ДТП, говорят в НАМИ.

Эти товары из продажи нужно убирать, настаивает Денис Загарин. Его позицию поддерживают и в Роскачестве. «При участии Росаккредитации, а также ряда организаций и объединений мы постоянно ведем борьбу с продажей таких устройств, а также информируем россиян, что суррогаты детских удерживающих устройств опасны». В 2023 году Роскачество в сотрудничестве с ритейлерами и Росстандартом направило продавцам ряд предостережений: торговые площадки закрывали карточки товаров, Росстандарт штрафовал некоторые магазины. Из офлайновой торговли адаптеры и «треугольники» практически удалось убрать, но они по-прежнему присутствуют в сети, сказала „Ъ“ первый зампред комитета Госдумы по вопросам семьи, женщин и детей Татьяна Буцкая.

Так, вчера „Ъ“ обнаружил на маркетплейсах несколько десятков активных объявлений о продаже адаптеров и бескаркасных автокресел, в том числе в Wildberries и Ozon. В пресс-службе Ozon „Ъ“ заверили, что запрещают их продажу. «Перед публикацией карточек мы проверяем товары в автоматическом и ручном режиме, некоторые продавцы могут нарушать правила площадки и пытаются обойти систему модерации, например, относят автотовар к иной категории или указывают другое название», — пояснили в компании. — Такие товары мы находим и скрываем в ручном режиме». В Роскачестве подтверждают, что устройства проникают на рынок под различными наименованиями: найденные вчера адаптеры продавались как «чехлы» и «заглушки». В пресс-службе Wildberries „Ъ“ заверили, что «оперативно» снимают с продажи адаптеры и подобные им устройства, если продавцы не предоставляют «подтверждающие документы о безопасности продукции». В компании добавили, что поддерживают инициативу правительства и соблюдение требований к безопасности ДУУ.

Татьяна Буцкая предлагает законопроект, обязывающий интернет-магазины с товарами для детей давать ссылку на сертификаты или на декларацию о соответствии требованиям безопасности. «Все эти псевдокресла сертификата получить не смогут, рядом должно стоять предупреждение, что товар для детей не предназначен», — пояснила она „Ъ“. — Также мы прорабатываем с ГИБДД поправки к ПДД, чтобы еще четче прописать запрет применения адаптеров и треугольников». До 2018 года, напомним, ПДД разрешали для перевозки детей вместо ДУУ «иные средства» (то есть те же адаптеры), потом эту лазейку убрали. Производители, поясняет Денис Загарин, умудряются получать сертификаты, которые придают адаптерам статус автокресла: эти документы водители предъявляют ГИБДД в доказательство, что ребенок перевозится якобы по правилам. «Нужно найти достаточно корректный термин, чтобы производители „тряпочек“ не смогли обойти правила», — говорит Татьяна Буцкая. — Тогда нарушители будут гарантированно оштрафованы при попытках такой адаптер использовать».

Применение санкций в любом случае остается задачей инспекторов, напоминает главный редактор передачи «Главная дорога на НТВ» Илья Скрабин, сейчас их мало на дорогах: «Чтобы попасть на рейд по проверке автокресел, нужно еще постараться». Эксперт считает, что нужно проводить мощную социальную кампанию, объясняющую населению, что нельзя использовать адаптеры и корректоры, а автокресла после каждого ДТП лучше менять на новые.

Иван Буранов

мировая политика

Война с войной

Волна антиизраильских протестов прокатилась от США до Австралии

Ответ израильской армии на расправу радикального палестинского движения «Хамас» над мирными гражданами Израйля спровоцировал протесты по всему миру. Антиизраильские волнения затронули не только Ближний Восток и весь мусульманский мир, но и страны Запада. Попытки организовать пропалестинские акции предпринимались и в России, но пока дело ограничилось коллективной молитвой в Чечне против «притеснителей народа Палестины». Пожалуй, наибольшее внимание в последние дни привлекла акция американской организации «Еврейский голос за мир» — ее активисты избрали местом действия одно из зданий комплекса Капитолия в Вашингтоне и этим вызвали ассоциации со штурмом Конгресса сторонниками экс-президента США Дональда Трампа.

«Евреи говорят: надо прекратить огонь сейчас»

После террористической вылазки «Хамаса» 7 октября Израиль начал массированные удары по территории сектора Газа. Почти сразу мир охватили протесты, участники которых требуют остановить насилие на Ближнем Востоке. После того же, как 17 октября в больницу в секторе Газа попала ракета, принадлежность которой воюющие стороны приписывают друг другу, ситуация и вовсе накалилась до предела. Одно из точек напряжения стали США.

С одной стороны, официальный Вашингтон безоговорочно поддержал Израиль, лишь призывая его придерживаться международного гуманитарного права в своих ответных действиях. С момента эскалации конфликта в страну дважды прилетал госсекретарь США Энтони Блинкен, а 18 октября с экстренным визитом там побывал и президент Джо Байден. Среди американских законодателей также наблюдался практически полный консенсус, если не считать нескольких представителей Демократической партии, придерживающихся крайне левых взглядов. Между тем в американском обществе ситуация на Ближнем Востоке была воспринята не столь однозначно. По всей стране прокатились пропалестинские акции. Одна из самых ярких произошла 18 октября на Капитолийском холме.

Активисты, собравшиеся поначалу на площади и лужайке перед комплексом зданий Конгресса, требовали от законодателей и администрации Джо Байдена, который в тот момент находился в Израиле, добиваться прекращения огня в секторе Газа. Акция была организована движением «Еврейский голос за мир» — еврейской антиснионистской организацией. И все наверняка закончилось бы мирно (как-никак первая поправка к Конституции США позволяет свободу собраний), если бы активисты не решились в какой-то момент донести свои идеи до политиков не снаружи, а изнутри Капитолия.

В итоге, когда в Европе уже был вечер, люди, облаченные в черные футболки с надписями «Еврейский голос за мир», «Евреи говорят: надо прекратить огонь сейчас» и «Не от наше-

го имени», проникли в Кэннон Хаус, старейшее офисное помещение Капитолия, и, расположившись в его ротонде, начали хлопать в ладоши, распевать песни и размахивать баннерами «Прекращение огня». В этот момент мировые СМИ начали облетать молнии, что в Вашингтоне снова, как и 6 января 2021 года, протестующими захвачен Капитолий. Однако дело в том, что Кэннон Хаус традиционно открыт для посетителей в дневные часы. Для «захвата» ротонды активисты всего-навсего должны были пройти через пропускные пункты, что они и сделали. Как объяснила полиция Капитолия, сам факт проникновения протестующих в помещение был законен. Незаконным было лишь проведение протестной акции — это запрещено во всех зданиях комплекса.

Поначалу полиция попыталась убедить собравшихся, что они нарушают установленный порядок. Но те настаивали, что «только Байден может надавить на Израиль и спасти невинные жизни», а также только таким образом у евреев есть возможность помочь господину Байдену «открыть глаза». Протестующие отказывались подчиниться требованиям полицейских и даже оказали им сопротивление. В итоге, по оценке полиции, около 300 участников акции были задержаны.

«Ирония в том, что Конституция США защищает свободу этих протестующих быть абсолютными идиотами», — прокомментировал произошедшее член Палаты представителей республиканец из Монтаны Райан Зинке.

Впрочем, у активистов оказались покровители среди законодателей. Так, первая мусульманка, избранная в Палату представителей, демократка и потомок палестинских иммигрантов Рашида Тлаиб в этот момент подбадривала активистов снаружи. Будучи представительницей неформальной крайне левой группы демократов «Отряд» (Squad), госпожа Тлаиб обвинила президента США в финансировании «геноцида палестинцев» и возлагала вину за разрушения больницы в Газе на Израиль. «Я говорю вам прямо сейчас, президент Байден, не вся Америка с вами в этом вопросе. Вам нужно проснуться и понять это», — заявляла демократка.

Ранее три другие демократки, также состоящие в «Отряде», Александрия Окасио-Кортес, Илхан Омар и Кори Буш, призвали господина Байдена отказаться от помощи Израилю.

«Америка — дьявол, настоящий дьявол»

Между тем в США демонстрации были относительно спокойными и компактными по сравнению с акциями в ближневосточных и других мусульманских странах. Так, в четверг многотысячные протесты состоялись во всех 58 провинциях Алжира. Как сообщило агентство ТАСС, люди вышли на улицы с транспарантами «Да здравствует Палестина, свободная и независимая!», «Остановите геноцид в Газе!», «Алжир против сионистской агрессии!» и «Мы все — Газы!».

Не везде пропалестинские акции оказались мирными. Так, в среду в Ливане, где базируется группировка «Хезболла», силам безопасности



Активисты американской организации «Еврейский голос за мир» абсолютно законно вошли в одно из зданий Конгресса, но вскоре были задержаны за проведение протестной акции и сопротивление полицейским

пришлось применять слезоточивый газ и водометы против активистов, учинивших погром около американского посольства в Бейруте. «Америка — дьявол, настоящий дьявол, потому что она поддержала Израиль, и затем весь мир ослеп. Вы не видите, что произошло вчера?» — цитировало агентство Reuters одного из демонстрантов в Бейруте.

Не утихают акции и в Иране. Там, правда, у властей и населения в этом отношении полное взаимопонимание. Улицы и площади иранских городов в эти дни пестрят плакатами «Смерть Америке» и «Смерть Израилю». «Каждая капля крови палестинцев, убитых в этой войне, приближает сионистский режим к своему падению», — заявил еще 16 октября, до трагедии с больницей в Газе, президент Ирана Эбрахим Раиси, выступая по телевидению.

«Американцы должны знать, что их поддержка террористического Израйля принесет им поражение и опустошение», — настаивали сторонники проиранских шиитских группировок, протестуя возле моста, ведущего в «зеленую зону» в столице Ирака Багдаде, где расположены посольство США и другие дипмиссии.

«Нет посольство сионистов на арабской земле», — скандировали демонстранты в столице Иордании Аммане, где после попадания ракеты в больницу в Газе был отменен саммит лидеров США, Египта и Палестины. Несмотря на то что иорданские власти возложили вину за жертвы в госпитале на Израиль, в среду местный спецназ все равно вступил в дело и не позволил протестующим прорваться к израильскому посольству в Аммане. Не обошлось и без ранений ряда стражей правопорядка.

В Тунисе от активистов досталось не только американцам и израильтянам, но и французам, чьего посла вместе с главой дипмиссии США они потребовали срочно выслать из страны. А в Йемене, где представители удерживающих власть хуситов пообещали «сражаться вместе» с «Хамасом», тысячи людей прошли маршем по столице государства Сане.

Кроме того, не обошли стороной акции Египет, Марокко, Пакистан и Турцию. В последней, союзнице США по НАТО, из-за волнений и из соображений безопасности пришлось даже временно закрыть американское консульство в Адане. Кроме того, официальным представителям США, находящимся на турецкой территории, посольство страны рекомендовало лишний раз не появляться на улице. «Любое собра-

ние, даже если оно было мирным, может закончиться насилием», — говорится в заявлении дипмиссии. В Стамбуле полиции уже пришлось применять перцовый газ, чтобы утихомирить участников митинга, пытающихся добраться до центрального консульства Израйля в Турции.

Неспокойно и в Европе. Демонстрации в поддержку палестинцев проходили в Германии, Испании, Греции, Нидерландах и Франции. При этом в последней правительство еще 12 октября запретило какие-либо пропалестинские акции. Протестная волна докатилась даже до Австралии, где несколько дней назад группа активистов вышла с призывом «убивать евреев».

В России попытка организовать митинг в поддержку Палестины была предпринята в Дагестане, од-

нако акция не была согласована, и местные власти побоялись, что она может спровоцировать «ненужные волнения». В итоге участников акции задержали, а гражданам призывного возраста, как сообщили местные СМИ, вручили повестки в военкомат.

Впрочем, одна массовая акция в поддержку Палестины в России все-таки состоялась. Как сообщил глава Чечни Рамзан Кадыров, утром 17 октября мусульмане региона совершили коллективную молитву во всех мечетях республики, попросив «Всевышнего Аллаха обезопасить народ Палестины от преступных посятельств со стороны притеснителей», а также заодно «даровать победу» российским военным, «сражающимся на Украине с сатанистами».

Алексей Забродин

Газа близко, Газа далеко

с1

Для достижения этой цели требуется возвращение Израйля в район стыка между Египтом и сектором. Там проходит основной маршрут контрабандных поставок оружия и боеприпасов в сектор Газа. Израйль покинул этот район в рамках отступления из сектора в 2005 году. В то же время политический корреспондент газеты «Гаарец» Йонатан Лис в том же эфире утверждал, что в военно-политическом кабинете есть силы, которые предлагают ограничиться атаками с воздуха по «Хамасу», чтобы минимизировать масштаб жертв — как среди израильских военных, так и среди населения Газы.

Таким образом, наземная операция, анонсированная практически сразу после того, как «Хамас» атаковал 7 октября израильскую территорию, все время откладывается. И это при том, что в результате срочной мобилизации были призваны 360 тыс. израильтян — рекордное за десятилетия количество. Однако в четверг военный обозреватель сайта Walla Амир Бухбут сообщил, что армия начала постепенно отпускать часть резервистов домой. Правда, пока непонятно, о каком числе идет речь. Кроме того, освобождаемым сказано оставаться в состоянии боевой готовности: в любой момент их могут вернуть обратно в войска. И это, как пишет Walla, вызывает недоверие, так как люди не могут ничего планировать — ни работу, ни домашние дела. Сказывается ситуация и на боевом духе, да и не только солдат. Многие израильтяне не понимают, почему армия не действует, и опасаются, что с «Хамасом» не будет покончено.

Walla приводит несколько причин, по которым операция все откладывается и откладывается. Среди них — международное давление, в том числе со стороны США, касающееся требования минимизировать потери среди гражданского населения сектора, а также подготовка к возможной масштабной атаке по Израйлю ливанского движения «Хезболла» с севера. Кроме того, утверждается, что израильские военные не хотели начинать операцию во время визитов Джо Байдена, который был в Израйле в среду, и премьер-министра Великобритани Риши Су-

нака в четверг. Не факт, что подходящей будет и пятница. Именно на этот день запланировано начало поставок гуманитарной помощи в сектор Газа через КПП «Рафах» на границе с Египтом. Наблюдать за этим планирует лично генеральный секретарь ООН Антониу Гутерриш.

В то же время еще один информированный израильский журналист Рон Бен Ишай излагает на сайте Ynet возможный план действий Израйля в отношении Газы, который включает в себя пять боевых и пять стратегических целей. К первым относится, например, установление военного контроля над северной частью сектора, откуда израильтяне еще на прошлой неделе попросили эвакуироваться гражданское население. Этот район, который включает в том числе сам город Газа, важен тем, что именно там находится центр управления «Хамаса» и его основная военная инфраструктура. На юге сектора Израйль будет работать другими методами — более точно. Одновременно на северной границе Израйля продолжатся боестолкновения с «Хезболлой» и другими союзными с ней вооруженными группировками. Продолжится и работа по минимизации ущерба палестинскому населению — создание гуманитарных коридоров и безопасных зон.

Целью должна стать демилитаризация сектора и создание гражданско-профессиональной, а не идеологической-религиозной администрации Газы, которая будет рваться на международные силы. Газа получит свой порт для сообщения с внешним миром. Израйль, со своей стороны, усилит границу с сектором и создаст зону безопасности шириной в 1–3 км. Израильская армия не останется в секторе Газы, но оставит за собой право входить туда для «расследования террористов по горячим следам».

В целом это можно свести к словам члена кабинета военного времени Бени Ганца: «Война на юге — а при необходимости и на севере или где-либо еще — может занять месяцы, а восстановление займет годы». Бывший министр обороны отмечает, что цель Израйля — не просто победить «Хамас», но превратить разрушенный боевиками юг страны в «стопроцентный рай».

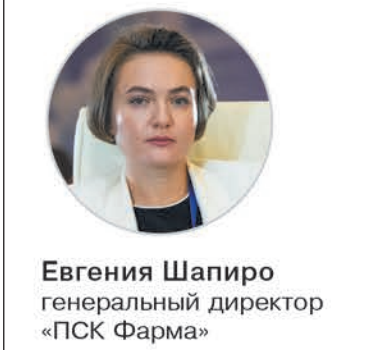
Марианна Бельняк, Тель-Авив

ДИСКУССИОННАЯ СЕССИЯ ИД «КОММЕРСАНТЪ»
В РАМКАХ «БИОТЕХМЕД»

ВМЕСТЕ МЫ СИЛЬНЕЕ.
КООПЕРАЦИЯ ФАРМЫ
В ИНТЕРЕСАХ ПАЦИЕНТОВ ЕАЭС

ИТОГИ
СЛОВАМИ СПИКЕРА

events.kommersant.ru
Коммерсантъ



Евгения Шапиро

генеральный директор «ПСК Фарма»

Последовав примеру коллег, мы стали активно выходить на рынок ЕАЭС. Позитивный момент евразийской интеграции состоит в том, что расширилась география проведения клинических исследований лекарственных препаратов. Если в одной из стран ЕАЭС они уже проведены, они признаются в других странах, что ускоряет процесс регистрации препарата. Вместе с тем российские компании испытывают сложности с нахождением оригинального препарата для сравнения. Приходится ждать, согласует ли комиссия ЕЭК в качестве референтного препарата зарегистрированный дженерик, или откажет. Срок рассмотрения вопроса может занимать от трех до пяти месяцев. Мы, как члены АРФП (Ассоциация российских фармацевтических производителей), предлагаем ориентироваться на воспроизведенные препараты как на референтные. Российским компаниям требуется помощь не только в регистрации лекарственных препаратов, но и в создании новых производств. В стране достаточно много молодых разработчиков, которым нужна технологическая поддержка. В этой связи мы поддерживаем идею о создании в стране большого оснащенного по последнему слову техники R&D* (Research & Development) хаба, в котором на льготных условиях стартапы могли бы арендовать помещения, отрабатывать технологии, доводить идеи-разработки до результата.



реклама 16+



возможны противопоказания, необходима консультация специалиста

*НИОКР



Алексей Каменский,
СПЕЦИАЛЬНЫЙ
КОРРЕСПОНДЕНТ
РУСФОНДА



Мозговой штурм

Информация о донорстве костного мозга расходится все быстрее

Понятно, что поездки представителей Национального регистра доноров костного мозга имени Васи Перовощикова (Национального РДКМ) по стране, лекции и другие мероприятия всегда добавляют регистру новых доноров. Сколько-то человек решают вступить в регистр. И их число — как бы главный результат. Чем больше, тем лучше. Но постепенно набирает важность другая цифра — не сколько вступили сами, а сколько готовы нести идею дальше. Это самые разные люди. Из последнего опыта — юрист, сотрудник почты, соцработник, бодибилдер.

Мы выбрали из очередной пробки и по крутому серпантину поехали вверх. Для нас это гора, а для местных — сопка. Весь Владивосток на сопках. С них роскошные панорамы — море, ближние и дальние острова, силуэты вантовых мостов, заливы с судами, на которых к ночи зажгутся огни... Но нам надо чуть вниз, в ничем не примечательный длинный дом — одно из зданий Тихоокеанского государственного медицинского университета (ТГМУ), где руководитель центра привлечения доноров Национального РДКМ Евгений Лобачева сейчас расскажет студентам о донорстве. Дело было в прошлый четверг. Говорить с медиками пятого курса про костный мозг — непростое занятие. Там сложные темы, вопросов «Костный мозг в позвоночнике или в голове?» не задают. Я про это потом обязательно расскажу. А сейчас хочу про другое. Студенты — народ покладистый и в целом лобопытный, но собрать их в нужное время в нужном месте, еще и объяснить зачем, — проблема. А тут была целая поточная аудитория, больше сотни человек. 38 вступили в регистр.

А все потому, что в ТГМУ уже был увлеченный нашей темой человек — Анна Синенко, преподает здесь медицинское право.

— У нас в программе «Юридические основы работы врача» есть целый модуль про донорство, — рассказывает Анна. — Раньше мы говорили о костном мозге факультативно, но однажды я наткнулась на вашу онлайн-конференцию по этой теме. И решила заняться вопросом предметно. Мы ведь сами разрабатываем программы, ваша лекция стала частью учебного процесса и одновременно нашим вкладом в строительство регистра. Мы будем выходить с этой темой и на площадки других вузов.

Россия пока на несколько порядков отстает от развитых стран по доле доноров среди населения. Но важен первоначальный разгон. Чем больше людей в теме, тем чаще у регистра по всей стране обнаруживаются союзники, готовые помогать ему расти. Не обязательно доноры, совсем не обязательно хоть как-то связанные с медициной. В Норильске регистру помогла депутат горсовета, финансист и по совместительству бодибилдер Эдилья Ерохина. Там же после лекции в собесе подошла одна из слушательниц:

— Я придумала. У мужа на работе многие вступят, поговорю с ним.

А вот еще свежий пример из Владивостока. У нас была лекция под эгидой Почты России. Регистр с ней сотрудничает, почта бесплатно пересылает палочки с мазком, по которому определяется генотип донора. Рядом со мной сидела дама средних лет и как-то уж очень внимательно, прямо не отрываясь, слушала. Но и все — дослушала и пошла к выходу. Мне любопытно стало, что ее так зацепило.

— Все просто. Я председатель местного профкома, Терехова Людмила, — четко представилась женщина. — В профсоюзе много молодых ребят. Работают сутки через трое, всех не соберешь. А я пройдуся по четырем сменам по очереди и расскажу.

В тот день о донорстве костного мозга Людмила услышала впервые. И сразу прониклась. Через несколько дней, когда я ей позвонил, три из четырех смен уже были обработаны.

— Я теперь всем рассказываю в обеденный перерыв, — говорит Людмила. — Желавшие записываются у начальников цехов, в течение месяца подадут списки. А потом ваш местный представитель привезет палочки. Очень удобно.

Это такой эффект снежного кома. В Национальном РДКМ почти 87 тыс. человек, больше трети всей российской базы, и чем дальше, тем быстрее будет расти количество и желающих вступить, и помощников. Правда, и катить ком все тяжелее: сейчас включение одного потенциального донора в регистр из-за дорожающих реагентов обходится Национальному РДКМ уже в 14,6 тыс. руб.

В. все сюжет
rusfond.ru/issues/1084

У Матвея будет донор!

13 октября на rusfond.ru, в «Б» и в эфире ГТРК «Югория» мы рассказали историю 15-летнего Матвея Толшмакова из ХМАО — Югры («Лучший подарок», Светлана Иванова). У мальчика рак крови — острый миелобластный лейкоз, необходима пересадка костного мозга. Подходящий донор есть в Национальном регистре доноров костного мозга. Государство не оплачивает подбор, активацию донора и доставку трансплантата. У Натальи, мамы Матвея, таких денег нет. Рады сообщить: вся необходимая сумма (841 654 руб.) собрана. Спасибо, дорогие друзья.

Всего с 13 октября 17 792 читателя rusfond.ru, «Б», телезрители программы «Вести-Москва», ГТРК «Югория», «Лотос», «Тула», «Пермь», а также 137 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 23 детям на 19 789 394 руб.

В. полный отчет
rusfond.ru/sdelano

Богдану нужно домой

Пятимесячного мальчика спасет внутривенное питание



В первый месяц жизни Богдан видел врачей чаще, чем маму
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

Богдан Гаун родился в Тюмени, с первых дней жизни он поселился в больнице вместе с мамой. У мальчика врожденный порок развития кишечника, после тяжелой операции образовался синдром короткой кишки, из-за этого организм крохи не усваивает обычную пищу, питание он получает внутривенно. Сейчас Богдану жизненно необходимо запас специальных питательных смесей, а также расходные материалы для их введения и еще лекарства. В больнице все это дают бесплатно, а дома надо будет покупать за огромные деньги, которых у мамы мальчика нет и быть не может. Она обратилась за помощью в областной департамент здравоохранения, но оформление займет несколько месяцев, а питание Богдану необходимо прямо сейчас.

Когда Богдана впервые вынесли гулять в больничный дворик, он внимательно огляделся по сторонам, а потом горько заплакал. Все вокруг было ему незнакомо — ни привычных светлых стен, ни блестящих аппаратов с лампочками, ни людей в белых халатах. А вот гулять в коляске ему понравилось гораздо больше, чем просто лежать в больничной кровати.

— Богдан очень любит врачей. Это у него, наверное, на всю жизнь теперь. Когда в палату заходит лечащий врач, сын точеч ее узнает и радуется. А если доктор не сразу обращает на Богдана внимание, он волнуется и даже обижается! — рассказывает Елена, мама мальчика.

В первый месяц жизни Богдан видел врачей чаще, чем маму. Роды проходили тяжело, поэтому сразу после появления на свет малыша поместили в реанимацию. УЗИ показало порок сердца — сужение клапана легочной артерии. На третий день жизни Богдана готовились направить в Тюменский кардиологический научный центр, но у него сильно вздулся живот. Выяснилось, что кроха не может усваивать материнское молоко — почти все питание, которое он получал через зонд, выливалось обратно. В этот же день Богдана перевели в реанимацию Областной клинической больницы №2 в Тюмени.

Мальчику становилось все хуже: началось заражение крови, возникла дыхательная недостаточность, сильно упал гемоглобин. Врачи решили провести ревизию брюшной полости и обнаружили у Богдана гнойный перитонит: практически полностью были поражены и толстый, и тонкий кишечник.

— Мне тогда сказали, что Богдан неоперабелен и все равно умрет или от порока сердца, или от патологии кишечника. Никому не пожелаю услышать такое! — вспоминает Елена. — Но я до последнего верила в чудо. И врачи тоже верили, делали все, что могли, чтобы спасти сына.

Чудеса действительно случаются, если сделать все возможное и даже невозможное. Когда Богдану было три недели от роду, выяснилось, что у мальчика сохранились небольшие жизнеспособные фрагменты кишечника. Всего 40 см тонкой кишки и 15 см толстой. Этого очень мало, но достаточно, чтобы побороться за жизнь. Богдану сделали операцию, несколько раз проводили переливание крови, капали антибиотики. Но ситуация оставалась сложной. Малыш по-прежнему не мог усваивать материнское молоко и все питательные вещества получал только через капельницу. Поэтому тюменские врачи обратились за помощью к московским коллегам, и Богдана с мамой пригласили на лечение в столичную детскую больницу.

КАК ПОМОЧЬ **ДЛЯ СПАСЕНИЯ БОГДАНА ГАУНА НЕ ХВАТАЕТ 775 504 РУБ.**

Хирург Российской детской клинической больницы Юлия Аверьянова (Москва):

«У Богдана в результате обширного некроза (омертвления) тонкого и толстого кишечника и после удаления значительной их части сформировался синдром короткой кишки в ультракоротком варианте. Из-за этого организм ребенка не усваивает энтеральное (через рот) питание, а значит, не получает ценные питательные вещества, необходимые для нормального роста и развития. Мы наладили малышу систему парентерального (внутривенного) питания. По жизненным показаниям Богдану требуются специальные смеси для внутривенного введения, лекарственные препараты и расходные материалы. Только так ребенок сможет расти и развиваться».

Стоимость внутривенного питания, лекарств и расходных материалов на полгода 1 796 504 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 1 млн руб. Телезрители ГТРК «Регион-Тюмень» соберут 21 тыс. руб. Не хватает 775 504 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Богдана Гауна, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Богдана — Елены Ивановны Гаун. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

Младенец на облаке

Донских детей, родившихся раньше срока, ждут космические кровати

В сентябре Ростовский областной перинатальный центр получил две кровати для новорожденных с неврологическими патологиями КМ-07 «Сатурн-90» стоимостью 1,7 млн руб. каждая. Детям, появившимся на свет не вовремя, чтобы расти и развиваться правильно, такие кровати необходимы. Для перинатального центра в Ростове-на-Дону их оплатила в рамках программы Русфонда «Помощь детям в больницах» компания, пожелавшая остаться неназванной.

Каждый год в Ростовском перинатальном центре появляется на свет 5–6 тыс. детей. До 17%, то есть около 1 тыс. малышей, рождаются раньше срока. Кто-то из них экстремально мал для самостоятельной жизни, весит меньше килограмма. Благодаря современным медицинским технологиям врачи спасают таких детей. Однако как они будут расти дальше — большой вопрос: высок процент неврологических проблем из-за недоразвития центральной нервной системы. Детский церебральный паралич, отставание в умственном и физическом развитии — лишь небольшое из того, что может их ждать. Поэтому важно сразу после рождения начинать реабилитацию — для этого и нужны космические кровати.

Кровать создает условия частичной невесомости. Это необходимо, чтобы снизить силу гравитации, которая деформирует органы и ткани, и без того недоразвитые у преждевременно рожденных детей. Кроме того, антигравитационный эффект помогает уменьшить давление крови, тонус мышц, которые у малышей, появившихся на свет раньше срока, перенапряжены.

— В этой кровати малыш чувствует себя как в утробе матери, его организм развивается в нужном темпе, — объясняет Екатерина Толокольниковна, заместитель главного врача по педиатрической помощи Ростовского перинатального центра.

Клинические испытания кроватки, которые проводились в НМИЦ акушерства, гинекологии и перинатологии имени академика В.И. Кулакова Минздрава РФ, показали: недоношенные малыши после реабилитационных сеансов в «Сатурне-90» начинают быстрее прибавлять в весе, у них раньше нормализуется дыхание и сердцебиение, снижается мышечный тонус и отмечается положительная динамика в развитии нервной системы.

Кроме того, использование «Сатурна» для выхаживания младенцев помогает уменьшить медикаментозную

Здесь мальчика снова обследовали, откорректировали схему лечения и питания. И Богдан пошел на поправку. Сейчас он весит больше 6 кг — это нижняя граница нормы для здорового пятимесячного мальчика, а для ребенка с таким тяжелым диагнозом — еще одно чудо. Вот только для того, чтобы нормально расти и развиваться, Богдан должен 22 часа в сутки находиться под капельницей. Внутривенное питание, лекарства и расходные материалы обходятся почти в 300 тыс. руб. в месяц. Пока мама мальчика за них не платит, но, когда Богдана выпишут из больницы, ей придется все покупать самой. Елена растит сына одна, и такая сумма для нее просто неподъемна.

— Я написала обращение в Минздрав РФ с просьбой помочь нам, но отцу мое обращение переслали в Департамент здравоохранения Тюменской области, а из области мне пока так ничего и не ответили, — рассказывает Елена. — Говорят, что на рассмотрение бумаг и принятия решений уходит до полугода. Но сыну, чтобы жить, необходимо получать питание прямо сейчас!

А еще Богдану очень нужно наконец оказаться в родном доме, настоящем, который не заменит никакая больничная палата.

Оксана Пашина, Москва

Из свежей почты

Кирилл Грушевой, 12 лет, детский церебральный паралич, задержка развития, требуется лечение. 125 023 руб.

Внимание! Цена лечения 241 023 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 90 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Волгоград-ТРВ» соберут 26 тыс. руб.

Сын родился раньше срока, его выхаживали три месяца, поставили диагноз ДЦП. Я возила Кирилла на реабилитацию в разные клиники. Сын начал ползать, но ни сидеть без опоры, ни ходить не мог. Из интернета я узнала об Институте медтехнологий (ИМТ) в Москве. Спасибо Русфонду и всем неравнодушным! Мы побывали в ИМТ, Кирилл начал ходить, встает и садится, сам ест, хорошо понимает речь, говорит короткими фразами. Я мать-одиночка, мы с сыном живем на пенсию и пособие. Пожалуйста, помогите продолжить лечение! Олеся Грушевая, Волгоградская область

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Кирилл нуждается в госпитализации для коррекции мышечного тонуса, увеличения объема движений. Мы будем развивать координацию ребенка, улучшать его способность удерживать равновесие, восполнять отсутствующие двигательные навыки, займемся речью Кирилла».

Ярослава Кожевникова, 15 лет, врожденная расщелина губы, нёба и альвеолярного отростка, недоразвитие верхней челюсти, требуется ортодонтическое лечение. 151 900 руб.

Внимание! Цена лечения 339 900 руб.

Общество помощи русским детям (СИД) внесло 110 тыс. руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка — еще 60 тыс. руб.

Телезрители ГТРК «Южный Урал» соберут 18 тыс. руб.

Ярослава родилась с тяжелой патологией. Сначала ей зашили губу, через год провели пластику твердого и мягкого нёба, потом костную пластику альвеолярного отростка, но остался дефект. В поисках опытных врачей мы поехали в Москву. Первый этап лечения оплатили сами, продолжаем лечиться благодаря вам. Челюсти дочки все еще сужены, она плохо жует. Лечение нужно продолжать. У нас трое детей, работает только муж. Не откажите нам в помощи! Наталья Кожевникова, Челябинская область

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Ярославе проведено этапное ортодонтическое лечение для устранения вторичной деформации верхней челюсти и подготовкой к повторной костной пластике. Лечение необходимо продолжить».

Лиза Журавлева, 11 лет, костная киста, состояние после операции, парализованы двигательные функции ног, требуется реабилитация. 255 239 руб.

Внимание! Цена реабилитации 547 239 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 270 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Лотос» соберут 22 тыс. руб.

Два года назад у Лизы появились сильные боли в спине. Врачи нашли объемное образование в области пятого грудного позвонка, его удалили. Но после операции у внучки отказали ноги. Мы с мужем все силы бросили на восстановление Лизы. Лучший результат был после реабилитации в подмосковном центре «Три сестры». Но денег на дальнейшее лечение нет. Помогите! Татьяна Ларина, Брянская область

Невролог-реабилитолог реабилитационного центра «Три сестры» Олег Проврвич (д. Райки, Московская обл.): «Лиза с ходунками перемещается в пределах комнаты, научилась пользоваться катетером. Мы будем работать над увеличением пройденного расстояния, учиться преодолевать порожки. Эрготерапевт расширит навыки самообслуживания».

Максим Федоров, 4 года, укорочение правой ноги, деформация голеностопного сустава, требуется хирургическое лечение. 116 960 руб.

Внимание! Цена лечения 135 960 руб.

Телезрители ГТРК «Кострома» соберут 19 тыс. руб.

Два года назад Максим выпал со второго этажа. Правая нога была сломана в нескольких местах. Голень у сына сломалась плохо, коленный сустав деформировался, нога укоротилась. Через год Ярославский доктор Максим Вавилов провел несколько операций. Их оплатил Русфонд. Нога выпрямилась, пальцы зашевелились, сын ходит! Но недавно нога снова стала подворачиваться. Опять нужна операция. Оплатить ее мы не можем. Прошу, помогите! Кристина Федорова, Костромская область

Травматолог-ортопед ООО «Клиника Константа» Максим Вавилов (Ярославль): «Мальчику нужна операция — удаление зоны роста малоберцовой кости и установка в правый коленный сустав специальной пластины, которая устраним дефекты».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 13.10.23 – 19.10.23
получено писем — **61**
принято в работу — **43**
отправлено в Минздрав РФ — **0**
получено ответов из Минздрава РФ — **4**

В. все сюжеты
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в «Б». Проверив письма, мы размещаем их в «Б», на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 139 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 19,683 млрд руб. В 2023 году (на 19 октября) собрано 1 101 600 531 руб., помощь получили 1109 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр СО НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В январе 2022 года Русфонд выиграл президентский грант на организацию поиска доноров костного мозга для 200 больных, в декабре Национальный РДКМ получил грант в конкурсе «Москва — добрый город» на привлечение москвичей в регистр. А в январе 2023 года Русфонд — президентский грант на включение в Национальный РДКМ 15 тыс. добровольцев. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ.

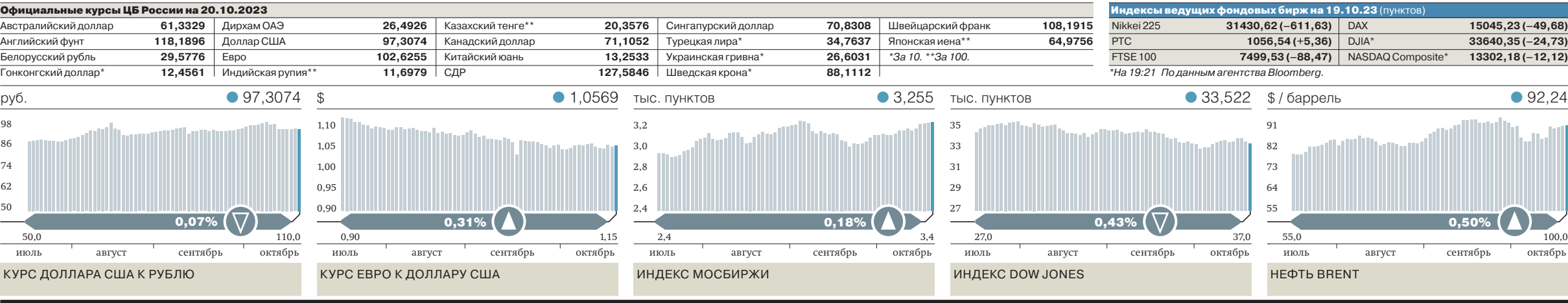
Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru

Приложения для айфона и андроида rusfond.ru/app

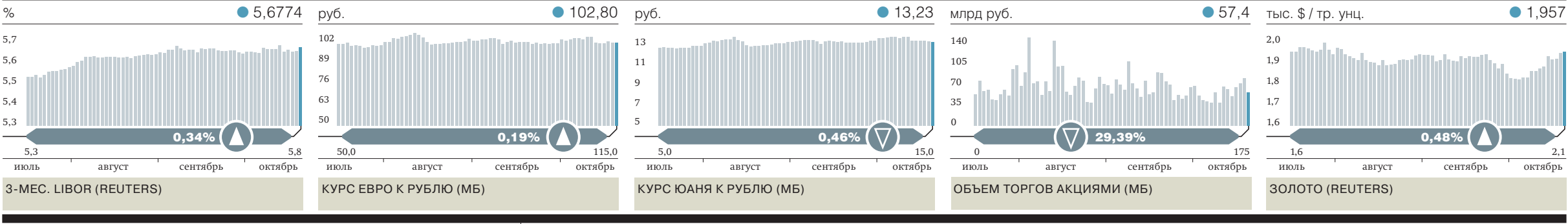
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

деловые новости

+ индикаторы



деловые новости



Спецтехника забилась в склады

Спрос на нее охлаждается из-за слабого рубля

Продажи дорожно-строительной (ДСТ) и спецтехники продолжают расти: по итогам января—сентября только отечественные игроки реализовали техники на 59 млрд руб. О росте продаж говорят и импортеры, при этом российские заводы все больше обеспокоены ростом ввоза техники из-за рубля. В «Росспецмаше» указывают на неравные условия конкуренции, призывая увеличить утильсбор. Впрочем, в РФ уже накопилась техника из Китая, продажа которой займет время из-за замедления спроса после роста ставки ЦБ.

Продажи отечественной спецтехники по итогам января—сентября выросли на 22%, до 59 млрд руб., подсчитал «Росспецмаш» (объединяет данные заводов, выпускающих 80% от всего объема производимой в РФ ДСТ). Выпуск за три квартала показал аналогичный рост — на 22%, составив 65,2 млрд руб. В ассоциации объясняют положительную динамику сохранением высоких объемов строительства и реализацией инфраструктурных проектов.

В шутках выросли отгрузки кранов-трубоукладчиков (в 4,1 раза), экскаваторов (на 99%), дорожных катков (на 22%), кранов-манипуляторов (на 21%), мини-погрузчиков (на 16%), фронтальных погрузчиков (на 6%), экскаваторов-погрузчиков (на 1,6%). При этом сокращаются продажи автогрейдеров (на 27%), телескопических погрузчиков (на 21%), гусеничных бульдозеров (на 19%) и автокранов (на 1,6%).

В UMG (ООО СДМ) говорят, что на растущие продажи экскаваторов более чем на 70%. В целом по рынку основной рост ожидается в сегментах колесных экскаваторов и экскаваторов-погрузчиков. В пятерку лидеров техники на автомобильном шасси сейчас входят автокраны, автобетоносмесители, мусоровозы, а также дорожная техника и техника для нефтегазодобычи, добавляет директор по маркетингу BWG Анна Брохина со ссылкой на данные «Автостата».

В «Росспецмаше» говорят о проблеме агрессивного импорта, что «негативно влияет на темпы производства российской ДСТ и уже привело к снижению продаж по отдельным ключевым видам машин». Там указывают, что отечественные заводы находятся в неравных условиях конкуренции с иностранными компаниями, в том числе из-за более выгодных условий производства в Китае. Кроме того, в РФ отсутствует производство ряда ключевых компонентов «либо они производятся в недостаточных объемах», говорят в «Росспецмаше». В ассоциации вновь призыва-

ют повысить утильсбор и нарастить господдержку отрасли.

Импорт, по данным «Росспецмаша», доминирует в сегментах автогрейдеров, экскаваторов, дорожных катков, фронтальных погрузчиков, асфальтобетонных установок (доля импорта 65–94%). Отметим, в РФ традиционно основные продажи погрузчиков приходились на им-

59 миллиардов рублей достиг объем продаж спецтехники в РФ за девять месяцев 2023 года

порт из Китая, причем о сложностях говорили и западные игроки, ранее работавшие в РФ: за счет масштаба внутреннего рынка Китая и большого объема выпуска с китайскими компаниями было сложно конкурировать и до кризиса.

За январь—сентябрь в РФ ввезено больше спецтехники и ДСТ, чем за весь 2022 год, говорит директор по развитию официального представительства китайской Sany в России Антон Николаев. «Для китайских производителей открылась возможность быстро заполнить рыночные ниши, которые освободились в связи с уходом из РФ ряда брендов», — поясняет он. Рынок быстро наполнился техникой различных марок, в том числе совершенно новых для РФ, и сейчас «произошло его перенасыщение», считает господин Николаев. В третьем квартале спрос на технику стал снижаться, «это связано с повышением курсов валют, а также ставки ЦБ», отмечает он. По его словам, дальнейший рост ставки приведет к охлаждению спроса. При этом «у многих поставщиков склады наполнены техникой и ДСТ», продолжает он. «Конкуренция достаточно сильная, потому что многие компании завезли технику в Россию ранее при более низком валютном курсе и сейчас продают остатки со складов по более низкой цене в рублевом эквиваленте», — заключает господин Николаев. За девять месяцев Sany ввезла в РФ более 3 тыс. единиц техники, примерно 80% объема продано.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting ожидает дальнейшего охлаждения продаж в натуральном выражении в четвертом квартале. «Сейчас рынок в деньгах вырос во многом благодаря росту цен, а при высокой ставке и продолжении ослабления рубля покупательная способность будет сокращаться», — поясняет он.

Ольга Никитина

Роботы над ошибками

Искусственному интеллекту определяют правила игры

В нацпроект по экономике данных, который правительство должно утвердить к июлю 2024 года, могут войти нормы о регулировании искусственного интеллекта (ИИ) и больших языковых моделей. Связанные с этим вопросы — в частности, ответственности за допущенные ИИ ошибки — обсуждались в экспертной группе при АНО «Цифровая экономика». Эксперты и участники рынка подтверждают, что проблемы в регулировании мешают широкому внедрению ИИ. Но и попытка «регулирования сверху» способна отпугнуть разработчиков.

Участники экспертной группы при АНО «Цифровая экономика» (АНО ЦЭ) обсудили включение в нацпроект по экономике данных до 2030 года положений, касающихся внедрения ИИ в отраслях, следует из имеющейся в распоряжении «Ъ» презентации. В числе предложений — сформировать в России «единый ИИ-регулятор». Полномочия ИИ-регулятора не раскрыты. Его основная часть посвящена большим языковым моделям (LLM; обучаются на массивах текстов и используются в нейросетевых сервисах). Авторы предложили доработать регулирование в РФ — в частности, прояснить, кто будет ответственен за ошибки, допущенные в результате применения ИИ.

● Владимир Путин представил идею нацпроекта по экономике данных в июле, в сентябре опубликовано официальное поручение, по которо-

ЦИТАТА

Рождение мультимодальных больших лингвистических моделей, генеративных моделей... приведет к очень существенному сдвигу на рынке труда. И вообще на всех рынках без исключения
— Герман Греф, глава Сбербанка, 21 сентября

му правительство должно утвердить нацпроект до 1 июля 2024 года. В России уже есть федеральный проект по ИИ (как часть завершающейся в 2024 году нацпрограммы «Цифровая экономика»), большинство его показателей касаются внедрения ИИ в промышленность, деятельность министерств и ведомств, а также вопросов науки.

В АНО ЦЭ сообщили, что контактируют с бизнесом по теме экономики данных, но «говорить о том, какие предложения будут взяты в проработку, преждевременно». Глава центра регулирования искусственного интеллекта Сбербанка Андрей Незнамов отметил, что «оптимально

Сбербанк стал еще зеленее

Он привлечет средства по нормам шариата

Дебетовые карты и накопительные счета, отвечающие требованиям шариата, предложат клиентам Сбербанк в рамках пилотного проекта в девяти российских регионах. До сих пор такие услуги оказывал только татарстанский «Ак Барс». Перспективы исламских финансовых продуктов пока не вызывают большого оптимизма среди банкиров. Это узкий рынок, на котором соотношение усилий по разработке и отдачи от продуктов не слишком привлекательно, отмечают эксперты.

Сбербанк объявил о выпуске новых финансовых продуктов — счета «Амана» (аналог накопительного счета, но без начисления процентов) и дебетовой карты «Адафа» (к ней открываются платежный счет также без начисления процентов), которые соответствуют законам шариата. Услуги разработаны в соответствии со стандартами Организации бухгалтерского учета и аудита исламских организаций (AAOIF) и сертифицированы Шариатским консультационным советом Сбербанка. По словам старшего вице-президента банка Олега Ганеева, первыми пилотными территориями выбраны девять регионов, включая Москву, где наблюдается наибольший спрос на продукты исламского финансирования. Они доступны «всем желающим вне зависимости от конфессиональной принадлежности», уточнил господин Ганеев.

Аналогичные продукты уже предлагает банк «Ак Барс». Согласно информации на его сайте, по картам запрещены операции с рядом МСС-кодов, к которым, в частности, относятся торгово-сервисные предприятия оптовой продажи алкого-

ля, бары, дискотеки, ночные клубы, ломбарды, табачные магазины, азартные игры и другие. Оговаривается, что банк не несет ответственности за операции по карте, совершенные ее держателем, которые могут противоречить шариату. В «Ак Барсе» на запрос «Ъ» не ответили.

В реестр участников эксперимента по партнерскому финансированию ЦБ (см. «Ъ» от 19 июля) внесен только «Ак Барс», Сбербанка в нем нет. Эксперимент проходит в Башкирии, Дагестане, Татарстане и Чечне с 1 сентября по 1 сентября 2025 года. Однако, пояснили в Сбербанке, карты и счета не подпадают под регулирование закона об эксперименте по партнерскому финансированию. «Они соответствуют и нормам исламского банкинга, и законодательству РФ, поэтому могут позиционироваться в любом отделении», — подчеркнули в кредитной организации. Проект не распространяли на все регионы, поскольку «сейчас проводится оценка его потенциала».

ЦБ не ответил на запрос «Ъ». В рамках эксперимента законом предусмотрен обособленный учет обычных операций и операций в рамках исламского банкинга. Как пояснил источник «Ъ» на банковском рынке, и вне эксперимента в рамках аналитического учета можно «раскрасить» счета и разделить их, например, на «зеленые», отвечающие шариатским требованиям, и «красные» — обычные.

«Однако „зеленые“ деньги должны пойти на счет в другом банке на цели, также не противоречащие нормам шариата, — и тут задача перестает быть тривиальной, поскольку деньги идут через корсчет в ЦБ, где смешиваются с „красными“ рублями», — отмечает собеседник «Ъ». Теоретически

эту проблему, по его словам, можно решить, если показать, что против пришедших из банка на корсчет в ЦБ «зеленых» 100 руб. стоят ушедшие с этого корсчета 100 руб. в другой банк на счет компаний, отвечающих нормам шариата. «Но это уже должен подтвердить специальный шариатский аудит, что технически реализуемо, но требует приложения определенных усилий», — говорит источник «Ъ».

Возможно, именно с этим связано отсутствие большого интереса к теме исламского банкинга среди широкого круга российских кредитных организаций. По оценке другого источника «Ъ», даже после принятия закона об исламском банкинге на сегмент будет приходится не более 5% бизнеса. Олег Ганеев летом говорил, что за несколько лет рынок исламского банкинга в РФ составил 30 млрд руб., из которых 20 млрд руб. приходится на Сбербанк (см. «Ъ» от 28 августа). Между тем чистый комиссионный доход Сбербанка только в сентябре превысил 65 млрд руб.

Выходить на узкий рынок готовы либо крупнейшие кредитные организации, либо банки, имеющие компетенции в данной области, поскольку это требует существенной доработки продуктов, подготовки персонала, говорят эксперты. «Обеспечить соответствие стандартам шариата дебетовых банковских карт достаточно просто — надо убрать начисление процентов на остаток», — пояснил глава правления ассоциации «Финансовые инновации» Роман Прохоров. Но, уточнил эксперт, для стандартных кредитных продуктов перестройка значительно радикальнее, «немногие пока готовы нырнуть в рынок с неочевидными перспективами».

Максим Буйлов

По законам судебного времени

«Существенно изменилось и продолжает хаотично меняться как российское законодательство, так и международное, и эти изменения носят реактивный характер, как реакция на действия политических акторов», — подчеркивает юрист. По его словам, «очевидно, что это плохо влияет на бизнес, поскольку основным драйвером его развития является стабильность».

За прошедший период 80% юрдепартаментов не сокращали расходы. Оставшиеся 20% сэкономили чаще всего на привлечении внешних консультантов (в 89% случаев) и командировках (78%). Бюджет юротделов в основном шел на оплату труда штатных сотрудников, снизившись в этой части на 5 процентных пунктов год к году (до 75,2%).

При этом существенно выросли затраты на внешних юристов в денежном выражении, практически не изменившись в доле (21,8% против 17,8%). Так, средние расходы на консультантов выросли на 83% — с 14,4 млн до 26,27 млн руб., а ме-

дианное значение и вовсе увеличилось на 125% — с 3,55 млн до 8 млн руб. Чаще всего внешних юристов привлекали для работы в области международного права (51%), интеллектуальной собственности (46%), M&A (44%) и участия в коммерческих спорах (37%).

В то же время управляющий партнер АБ «Бартолиус» Юлий Тай говорит, что «инхаусы» сейчас «очень торгуются», нанимая внешних юристов: «Если бы они наняли такое количество консультантов пять лет назад, то потратили бы вдвое больше». К тому же, поскольку в рублях расходы выросли, а в доле почти не изменились, это говорит о том, что

общий бюджет на юристов тоже увеличился, замечает господин Тай. Данные о бюджете в исследовании не приводятся, но по имеющимся показателям «Ъ» рассчитал примерную сумму средств, выделяемых корпоративным юристам в компаниях—участниках исследования. Так, в среднем бюджет юрдепартамента составляет около 120,5 млн руб., а в большинстве компаний он приближается к 40 млн руб.

Самых «инхаусов» помимо зарплат мотивируют премиями (в 67% случаев годовые, в 33% проектные) и оплатой обучения (58%). Партнер налоговой практики МЭФ Legal Александр Ерасов подтверждает,

что материальная мотивация сотрудников наиболее распространена, но не всегда является самой эффективной, например, для многих юристов «важны комфортная атмосфера, налаженные бизнес-процессы и возможность получить опыт в компаниях—лидерах отрасли». Возможности удаленной или гибридной работы предоставляют 67%. Но лишь 11% позволяют юристам работать из-за границы.

В исследовании также отмечается, что значительная часть юридических команд существенно увеличила расходы на автоматизацию и цифровизацию. Доля тех, кто вкладывает в эти инструменты от 10 млн

административной и менее значимой, нежели в США». Ситуация стала меняться «в нулевых, во времена мощных корпоративных конфликтов, связанных с переделом промышленности», добавляет эксперт. По его словам, подчинение гендиректору подчеркивает важность юридической функции в компании. Прямое подчинение владельцам

бизнеса характерно для небольших и средних компаний, где собственники сами активно участвуют в управлении, а главные юристы могут заниматься «в том числе их личными делами и другими конфиденциальными вопросами», объясняет партнер налоговой практики МЭФ Legal Александр Ерасов.

и др.). Там уточнили, что понятие обезличенных данных не раскрыто в правовом поле, а рекомендуемые Роскомнадзором методы обезличивания технически таковыми не являются: «Это методы псевдонимизации, они небезопасны с технологической точки зрения».

Участники обсуждения при АНО ЦЭ, согласно презентации, также предложили снять ограничения с организаций, которым сейчас запрещено использовать коммерческие облачные сервисы, чтобы они могли обучать собственные ИИ-модели. Но ограничения (под них попадают федеральные министерства и ведомства, правоохранительные органы, предприятия ВПК) касаются только публичных облаков, уточнил гендиректор Oxygen Павел Кулаков: «Им ничто не мешает заказать внедрение приватного облака, данные в котором будут внутри защищенного контура. Но зачастую это противоречит требованиям, которые организации устанавливают сами для себя».

Господин Обломский добавил, что отсутствие регулирования порой служит преимуществом, так как позволяет разработчикам экспериментировать: «Другие страны не торопятся с регулированием потому, что боятся проиграть в гонке ИИ, хоть и активно обсуждают их с рынком». В РФ у рынка, утверждает источник «Ъ» в крупном бизнесе, нет запроса на пересмотр регулирования, «есть точечные вопросы, которые решаются практикой».

Юрий Литвиненко, Никита Королев

Возможно, именно с этим связано отсутствие большого интереса к теме исламского банкинга среди широкого круга российских кредитных организаций. По оценке другого источника «Ъ», даже после принятия закона об исламском банкинге на сегмент будет приходится не более 5% бизнеса. Олег Ганеев летом говорил, что за несколько лет рынок исламского банкинга в РФ составил 30 млрд руб., из которых 20 млрд руб. приходится на Сбербанк (см. «Ъ» от 28 августа). Между тем чистый комиссионный доход Сбербанка только в сентябре превысил 65 млрд руб.

Выходить на узкий рынок готовы либо крупнейшие кредитные организации, либо банки, имеющие компетенции в данной области, поскольку это требует существенной доработки продуктов, подготовки персонала, говорят эксперты. «Обеспечить соответствие стандартам шариата дебетовых банковских карт достаточно просто — надо убрать начисление процентов на остаток», — пояснил глава правления ассоциации «Финансовые инновации» Роман Прохоров. Но, уточнил эксперт, для стандартных кредитных продуктов перестройка значительно радикальнее, «немногие пока готовы нырнуть в рынок с неочевидными перспективами».

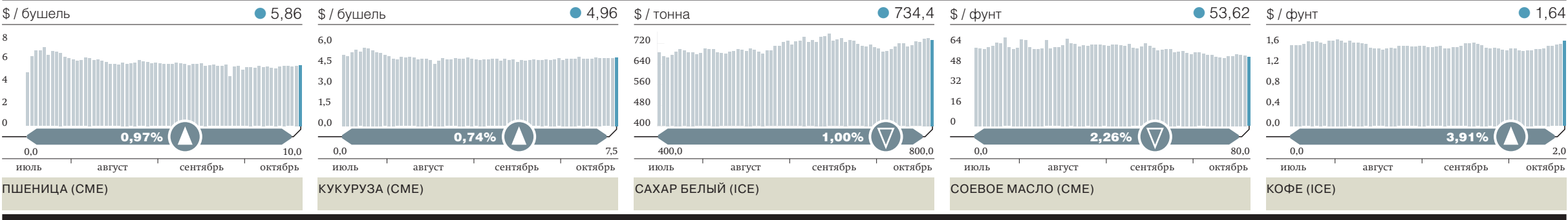
Максим Буйлов

тов, в частности, привели к тому, что в 70% компаний-респондентов «инхаусы» не всегда участвуют в согласовании договоров. Из них в 88% юристы не проверяют типовые договоры, а в 59% — сделки с ценой ниже определенного финансового порога, который у каждой компании свой.

«С подачи „Сбера“ все компании грезят о том, чтобы юристов заменили компьютеры, боты и программы», — отмечает Юлий Тай. Он признает, что эта тенденция будет набирать обороты, но «все юридические функции так не заменят, хотя количество сотрудников уменьшится». Господин Именнов указывает, что автоматизация «оптимизирует временные затраты по наиболее распространенным и типовым вопросам, которых по-прежнему много». Также, по его словам, это «открывает дополнительные возможности для роста, поскольку у юристов высвобождается время для развития компетенций по более сложным вопросам».

Анна Занина, Екатерина Волкова

деловые новости



Stoli разозлят по коктейлям

Бренду нашлось применение в РФ

Владеющее водочным брендом Stolichnaya ФКП «Союзплодоимпорт» нашло применение для марки Stoli, которая используется структурами Юрия Шефлера на иностранных рынках. Под этим брендом «БрянскСпиртПром» может запустить линейку ликеров и коктейлей. Объем этой категории за три года вырос втрое, но конкуренция ужесточилась, а марка Stoli может требовать инвестиций в продвижение, говорят эксперты.

ООО «БрянскСпиртПром» (БСП) в октябре получило декларации от соответствия на линейку ликеров и коктейлей под брендом Stoli, следует из данных Росаккредитации. В декларациях упомянуты ликеры Stoli Espresso, Stoli Botanicals, Stoli Aperitif, коктейли Stoli Chocolate и Stoli Cherry-Chocolate. Коктейли, сказано в документах, изготовлены на основе ГОСТ «Изделия ликероводочные», где описаны настойки крепостью от 16%, аперитивы от 12% до 35% и т. д., а для ликеров выбран ГОСТ с напитками крепостью 15–35%.

Бренд Stoli принадлежит ФКП «Союзплодоимпорт», владеющему брендами Stolichnaya, Moskovskaya, «Русская» и др. БСП выпускает водки Stolichnaya и Moskovskaya, также имеет лицензию на использование логотипа Stoli, следует из данных Роспатента. По имеющимся у «Ъ» данным участников рынка, за январь–август 2023 года БСП увеличил производство водки год к году на 18%, до 817 тыс. дал.

Сейчас водку под брендом Stoli, в том числе с различными вкусами, за рубежом выпускает Stoli Group Юрия Шефлера, чьи структуры вели судебные споры с «Союзплодоим-

портом» за права на водочные марки Stolichnaya и Moskovskaya. После начала военных действий РФ на Украине Stoli Group переименовала Stolichnaya в Stoli.

В «Союзплодоимпорте» сообщили «Ъ», что видят развитие портфеля ликероводочных изделий (ЛВИ) под

ЦИТАТА

Наибольший рост спроса произошел у вкусовых напитков, ликеров и настоек
— Сергей Лебедев, экс-гендиректор АСГ, в интервью «Ъ» в мае 2022 года

своими брендами не только в рамках водки, но и в других направлениях, ориентируясь на конъюнктуру рынка. Работа над линейкой алкогольных напитков под брендом Stoli идет «некоторое время», о запуске ФКП планирует сообщить отдельно, говорят в компании. По словам собеседника «Ъ» на рынке, напитки планируется выпускать в бутылках объемом 0,5 л в ценовой категории, соответствующей водке Stolichnaya.

По данным Росалкогольтабакконтроля, продажи ЛВИ крепостью от 25% в рознице за январь–сентябрь 2023 года выросли на 24,5% год к году, до 9,9 млн дал. Директор ЦИФРРА Вадим Дробиз отмечает,

что за три года объемы категории увеличились в три раза, до сравнимых с коньяком и бренди показателей, но темпы роста замедляются. По его словам, ниша для новых брендов остается и продвигать напитки с ростом категории стало проще.

Руководитель информационного центра WineRetail Александр Ставцев говорит, что ассортимент ЛВИ средней крепости вырос в ответ на интерес к приготовлению коктейлей дома и в связи с ожиданиями ухода иностранных брендов. Хотя такие популярные марки, как Aperol (принадлежит Bacardi) и Martini, остались в России, отмечает он. Директор по маркетингу «Татспиртпрома» (бренды Tundra, «Русская валюта») Елена Слободанюк говорит, что запрос на снижение содержания алкоголя формируют молодые потребители и компания планирует расширение портфеля своего джина Royal Raven в категории крепостью 23–25%.

Владелец бренд-агентства Kaufman Станислав Кауфман говорит, что в эту категорию уже вышли все крупнейшие алкогольные компании и БСП столкнется с жесткой конкуренцией, где определяющими факторами станут цена и качество. Кроме того, придется объяснить потребителям, что Stoli — не новый бренд, а вариация известной марки, указывает он. Как отмечает господин Ставцев, марка Stoli придумана в 1970-х годах PepsiCo, получившей тогда права на дистрибуцию на иностранных рынках водки Stolichnaya. Но в России она известна слабо, отмечает он: популярность водки Stolichnaya на местном рынке снижается, потому новому продукту потребуются инвестиции на продвижение.

Анатолий Костырев

Это розыгрыш

с1

С июля 2014 года в РФ разрешены только государственные лотереи, организаторами выступают Минспорт и Минфин. АО ГСЛ («Государственные лотереи») — оператор лотереи Минспорта, ООО «Спортлото» — Минфина. Крупнейший распространитель билетов — АО «ТК «Центр» (бренд «Столото»), все три контролируются холдингом S8 Capital Армена Саркисяна. В 2022 году общая выручка ГСЛ, «Спортлото» и ТК «Центр», согласно Kartoteka.ru, составила около 94 млрд руб.

В 2020 году на рынке появился еще один оператор — ООО «Спортивные лотереи», который распространяет «Национальную лотерею», организуемую Минфином (49% у структур ВТБ, 51% — у президента Международной федерации бокса Умары Кремлева). Выручка ООО в 2021 году составляла 52,3 млн руб., данные за 2022 год в Kartoteka.ru отсутствуют.

Целевые отчисления от лотерейной деятельности ежеквартально пе-

речисляются в бюджет РФ, откуда затем расходуются правительством, поясняют в «Столото». Далее в соответствии с ФЗ о лотереях деньги используются для финансирования социально значимых объектов и мероприятий, в том числе мероприятий по развитию физкультуры и спорта, спорта высших достижений и системы подготовки спортивного резерва.

Однако отчисления от лотерейной деятельности «не окрашиваются», что не позволяет отследить их дальнейшее использование, подчеркивают в «Столото». В компании считают, что, «возможно, целесообразным будет предусмотреть «окрашивание» средств для финансирования развития спорта, строительства объектов спортивной инфраструктуры, что является стандартной практикой во многих странах мира».

В «Национальных лотереях» заверили, что поддерживают инициативу президента: «Ее реализация будет способствовать расширению аудитории участников лотерей, в целом дальнейшему развитию рынка ло-

терей в РФ и увеличению адресной поддержки спорта». Главный редактор InterMedia Евгений Сафронов считает, что отрасль достаточно отрегулирована: «Но, как и в других отраслях, есть проблема, когда не самые эффективные расходы ставят на первое место».

По итогам 2022 года объем перечисленных в бюджет РФ целевых отчислений от «Столото» составил 2,9 млрд руб., а общие отчисления от лотерейной деятельности (включая целевые отчисления, налоги и сборы) — почти 8 млрд руб., а за девять месяцев 2023 года объем целевых отчислений от продажи лотерейных билетов уже достиг показателя 2,3 млрд руб., уточнили в компании. По итогам года в «Столото» ожидают, что показатель превысит 3 млрд руб. В «Национальных лотереях» отмечают, что объем отчислений в бюджет по итогам девяти месяцев вырос в пять раз и продолжит увеличиваться, но конкретные цифры не раскрывают.

Юлия Юрасова

Деньги множат цифру

Рынок ЦФА готовится к росту

Российский рынок цифровых финансовых активов (ЦФА) в следующем году может показать многократный рост количества и объема размещений. Участники рынка наиболее перспективными считают краткосрочные займы, b2b-финансирование и факторинг. Однако для его развития необходимо выравнивание налоговых условий с рынком ценных бумаг, а также упрощение идентификации клиентов. Кроме того, рынку пока не хватает ликвидности.

В 2024 году операторы информационных систем (ОИС, имеют право выпускать ЦФА) ждут многократного расширения рынка. Об этом свидетельствует опрос ОИС, проведенный «Эксперт РА» (с ним ознакомился «Ъ»). Так, количество выпусков ЦФА может достичь 300, а суммарный объем — 125 млрд руб. По оценке «Ъ» на основе опубликованной информации, ОИС с начала года объявили о размещении почти 140 выпусков ЦФА суммарным номиналом более 42 млрд руб. Впрочем, часть выпусков находится в стадии размещения, а три выпуска (на сумму 0,8 млрд руб.) были признаны несостоявшимися.

За девять месяцев 2023 года, по оценке «Эксперт РА», 90% выпущенных ЦФА представлены простыми денежными требованиями. Согласно ожиданиям ОИС, этот фокус сохранится и на 2024 год. Представители большинства платформ отмечают в качестве наиболее перспективных ЦФА краткосрочные займы, b2b-финансирование и факторинг. Простые денежные требования понятнее для рынка, поэтому и используются в подавляющем большинстве случаев, заметил замгендиректора «Мастерчейна» Максим Тищенко. Как отмечает руководитель платформы ЦФА Альфа-банка Анна Шаповалова, «часть традиционных рынков мигрирует в новый формат, каннибализируя текущий», при этом ЦФА представляется удобным механизмом «для оформления межкорпоративных заимствований». Однако здесь ОИС сталкиваются с консервативной политикой инвестирования крупных корпоративных клиентов, «у которых в рискованной политике есть ограничения по размещению свободной ликвидности в риски других компаний». Реализовать другой функционал ЦФА, предусмотренный профильным законом,

например в рамках «прикрутки» его к доходу от товара или продукции, намного тяжелее из-за регуляторных барьеров, добавил основатель GMT Legal Андрей Тутарин.

Кроме того, сегмент ЦФА недостаточно отрегулирован. Для развития рынка, по мнению гендиректора «Атоммайза» Екатерины Фроловичевой, в первую очередь необходимо выравнивание налоговых условий с рынком ценных бумаг, чтобы ЦФА учитывались в составе общей налоговой базы. По словам гендиректора Sagrada Legal Олега Ушакова, один из важнейших вопросов — упрощение процедуры идентификации, в частности для инвестиционных платформ возможно использовать ЕСИА, а к ЦФА это функция неприменима. Кроме того, по его словам, согласно закону о ЦФА, решение о выпуске должен подписывать единоличный исполнительный орган (например, гендиректор) без возможности передачи полномочий по доверенности, что для большой корпорации крайне неудобно.

Традиционно участники рынка указывают, что развитию рынка ЦФА мешает отсутствие ликвидности. По словам сооснователя ENCRY Foundation Романа Некрасова, «без розничного инвестора ликвидности, то есть возможности быстро войти и быстро выйти из актива, продав его, не предвидится. А розничного инвестора без сотрудничества ОИС с брокерами не будет, а брокеры мало заинтересованы в ЦФА». Анна Шаповалова поясняет, что большая ликвидность сосредоточена у институциональных инвесторов, у ряда которых (например, управляющих или страховых компаний) есть «регуляторные ограничения на покупку ЦФА». База же физических лиц — инвесторов находится у брокеров, «которые пока не подключены к ОИС в качестве партнеров».

Большинство опрошенных ОИС ждут увеличения количества операторов обмена ЦФА (до пяти организаций, сейчас такой статус имеет лишь Московская биржа), которое будет способствовать росту ликвидности. Более того, уже проводятся сделки с привлечением клиентов не только операторов обмена ЦФА, но и организаторов размещения — по аналогии с размещением облигаций (см. «Ъ» от 11 октября).

Ксения Куликова

Из России с третьего раза

Шведский застройщик снова нашел покупателя

Шведский застройщик жилья Bonava, чей российский бизнес сосредоточен в Санкт-Петербурге, предпринимает третью попытку уйти из России. После срыва сделок с казанской G-Group и петербургской группой RBI компания Bonava объявила о продаже активов в РФ армянской Star Development за €50 млн. Но, как выяснил «Ъ», покупатель представляет интересы одного из крупных девелоперов — ГК ФСК Владимира Воронина. Новый собственник приобретает бизнес по завышенной цене, считают эксперты, однако связывают это с желанием сформировать земельный банк в Санкт-Петербурге на несколько лет вперед.

В среду, 18 октября, Bonava заявила о подписании соглашения о продаже своего бизнеса в России за €50 млн (5,1 млрд руб. по текущему курсу). В сообщении компании покупателем названа армянская Star Development LLC, получившая одобрение правительственной комиссии по иностранным инвестициям на заключение сделки. Закрывать сделку стороны рассчитывают до конца этого года, после того как ее одобрит Федеральная антимонопольная служба.

По данным источников «Ъ», Star Development связана с ГК ФСК Владимира Воронина. Представитель девелопера подтвердил «Ъ» эту информа-

цию. По его словам, ФСК заинтересована в расширении девелоперского бизнеса и компетенциях Bonava.

● По данным информсистемы «Наш.Дом.РФ», ГК ФСК по объему текущего строительства жилья (1,69 млн кв. м) занимает пятое место в списке крупных девелоперов жилья в России. Выручка группы в 2022 году, по собственным данным, составила 174,1 млрд руб.

Шведскому застройщику принадлежит 16 га в Санкт-Петербурге, где можно построить около 230 тыс. кв. м жилья. На российском рынке компания присутствует с 2005 года и изначально работала под брендом NCC. Также занимается девелопментом в Швеции, Финляндии, Германии и прибалтийских странах.

Крупнейший акционер девелопера — шведская инвесткомпания Nordstjernan, которой принадлежит 24,5%. Выручка Bonava в первом полугодии 2023 года составила 5,5 млрд шведских крон (48,7 млрд руб.), операционная прибыль — 167 млн шведских крон (1,4 млрд руб.).

Это уже третья попытка застройщика покинуть российский рынок. О прекращении деятельности в стране Bonava объявила еще в марте 2022 года на фоне начала боевых действий РФ на Украине. Первым претендентом на его бизнес была казанская G-Group, планировавшая заплатить за активы 5,9 млрд руб. (см. «Ъ» от 10 октября 2022 года). Но сделка не состоя-

лась. В конце мая этого года о приобретении активов Bonava за 3,3 млрд руб. договорилась петербургская группа RBI Эдуарда Тиктинского (см. «Ъ» от 1 июня). Соглашение о сделке с RBI также было расторгнуто, поскольку группе не удалось согласовать покупку в правкомиссии по иностранным инвестициям, сообщила Bonava. В RBI отказались от комментариев.

В отличие от соглашения с RBI, названная при сделке со структурой ГК ФСК сумма выглядит завышенной, считает эксперт по девелопменту Андрей Вересов. По его мнению, проведение сделки с помощью иностранной компании может быть связано с ограничениями на вывод средств западными компаниями.

В последние два года Bonava существенно сократила бизнес в России, поэтому интерес представляла только их земля, говорит руководитель проектов отдела инвестиций NF Group в Санкт-Петербурге Сергей Дуванов. Однако для ГК ФСК это хорошая сделка, учитывая дефицит в Санкт-Петербурге готовых площадок под застройку и отказа городских властей переводить львиную долю участков под жилье в новой версии генплана, считает управляющий партнер Rusland SP Андрей Бойков. С ее помощью девелопер, подчеркивает эксперт, сможет закрыть свои потребности на участках на несколько лет вперед.

Константин Куркин, Санкт-Петербург

ИГРОНИК

X

Коммерсантъ

СТАТУС

ЧТО МЫ ХОТИМ ДРУГ ОТ ДРУГА

2610

КЛИЕНТЫ

СЕЛЛЕРЫ

АГЕНТСТВА

16+ РЕКЛАМА IGRONIK.RU WWW.KOMMERSANT.RU

тенденции / экспорт продовольствия

Рынок аграрнических возможностей

Что стимулирует и сдерживает экспорт продуктов из России в КНР

Во время визита в Пекин на этой неделе президент Владимир Путин заявил, что товарооборот между двумя странами по итогам 2023 года превысит \$200 млрд. Российские компании рассчитывают, в частности, на расширение экспорта продовольствия. В будущем году ожидается начало поставок свинины, а экспортеры зерна надеются на отмену ограничений на торговлю пшеницей. Однако пока работающие на рынке КНР дистрибуторы продуктов отмечают жесткие подходы китайских импортеров. А эксперты говорят о необходимости увеличения пропускной способности логистической инфраструктуры.

Китай занимает первое место в мире по импорту продовольствия: в 2022 году, по подсчетам «Яков и партнеры», страна закупила такой продукции на \$236 млрд.. По словам директора компании Олега Шендерюка, в текущих условиях рынок особенно привлекателен возможностью производить расчеты в национальных валютах. Как отметил 18 октября президент РФ Владимир Путин во время визита в Пекин, внешние факторы — общие угрозы — укрепляют российско-китайское взаимодействие, а товарооборот двух стран в этом году превысит \$200 млрд.

Российские агрохолдинги надеются, что заметную часть экспорта из РФ в Китай займет именно их продукция. Пекин уже начал точечно давать послабления на ввоз ряда товаров. Так, в сентябре китайская сторона отменила ограничения на ввоз российской свинины — производители ждали этого почти 15 лет.

Однако, уточняют в Минэкономике, подготовка к полноценным отгрузкам займет еще до года. За это время нужно подписать протокол о требованиях к продукции, согласовать ветеринарный сертификат, получить аттестаты для поставщиков, зарегистрировать компании в CIFER — системе поставщиков пищевой продукции КНР.

Глава Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин отмечает, что пока речь пока идет о достаточно узкой ассортиментной линейке. Но некоторые производители уже начали пересматривать стратегию работы. Сибирская Goldman Group сообщила о приостановке выпуска мясных консервов для розничного рынка РФ, чтобы сконцентрироваться на экспорте в Китай. В «Яков и партнеры» оценивают потенциал поставок свинины из РФ в КНР примерно до 200 тыс. тонн в год.

Объем поставок российского продовольствия в Китай растет и без учета свинины. Подведомственный Минсельхозу центр «Агроэкспорт» подсчитал, что за январь—август РФ отправила в КНР более 5,5 млн тонн пищевой продукции, что в 2,7 раза больше год к году. В денежном выражении экспорт увеличился на 86%, но стоимость поставок центр не раскрывает. Аналитики объясняют динамику увеличением отгрузок рапсового, подсолнечного, соевого масел, шрота, жмыха, рыбы, морепродуктов и гороха, доступ для которого на рынок Китая получен в конце 2022 года.

Растущий спрос

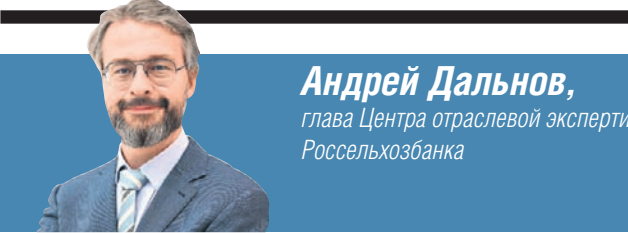
Президент Всероссийской ассоциации рыбопромышленников (ВАРПЭ) Герман Зверев отмечает, что после вступления Китая в ВТО в 2001 году страна укрепилась в роли «мировой фабрики» по переработке рыбы и за 20 лет ее импорт увеличился в десять раз, до \$18 млрд. Россия и Норвегия поставляют минтай, треску и сельдь для переработки на китайских площадках. Хотя, по словам господина Зверева, привлекательность китайского сектора переработки сейчас снижается из-за роста средних зарплат в этой отрасли втрое за последние 15 лет.

С другой стороны, отмечает эксперт, заметно обогащающее с 2010 года китайское население открывает для себя морепродукты премиального уровня — в первую очередь живого краба. Кроме того, уточняет он, росту поставок способствует облегчение доступа на рынок. Ранее допуск получали предприятия после регистрации в упраздненном сегодня Главном управлении по контролю качества, инспекции и карантину и процедура тянулась годами.

Но, предупреждают в ВАРПЭ, введение привязанных к курсу рубля экспортных пошлин на морепродукты может осложнить сбыт мороженого краба в Китае. Здесь Россия остро конкурирует с Канадой, и ухудшение ценовых позиций грозит снижением продаж, отмечал господин Зверев.

Президент Ассоциации судовладельцев рыбопромышленного флота (АСРФ) Алексей Осинцев говорит, что сегодня часть поставок мороженой рыбы в Китай постепенно замещают российские рыбные полуфабрикаты. По данным китайской таможи, которые приводит АСРФ, в январе—августе 2023 года экспорт филе, фарша, сурими из РФ в КНР вырос на 176% год к году. Господин Осинцев добавляет, что в стране растет интерес к здоровому питанию и блюдам из рыбных продуктов глубокой переработки — лапше и колбасе из сурими, рыбным нагетсам. Это позволяет позиционировать российскую продукцию как премиальную, добавляет Олег Шендерюк.

Тенденция проявляется не только на рыбном рынке. Директор по маркетингу ГК «Благо» Кирилл Мельников отмечает, что значительная часть населения Китая сегодня предпочитает более дорогое подсолнечное и рапсовое масло, что создает предпосылки для увеличения поставок. У «Блага», по его словам, уже более половины общего экспорта приходится на Китай.



Андрей Дальнов,
глава Центра отраслевой экспертизы
Россельхозбанка

«Отношения с Китаем — редко улица с односторонним движением»

О развитии российского аграрного экспорта, торговле с Китаем и новых рынках сбыта „Б“ рассказал руководитель Центра отраслевой экспертизы Россельхозбанка Андрей Дальнов.

— Есть ли изменения в географии и структуре российского аграрного экспорта?

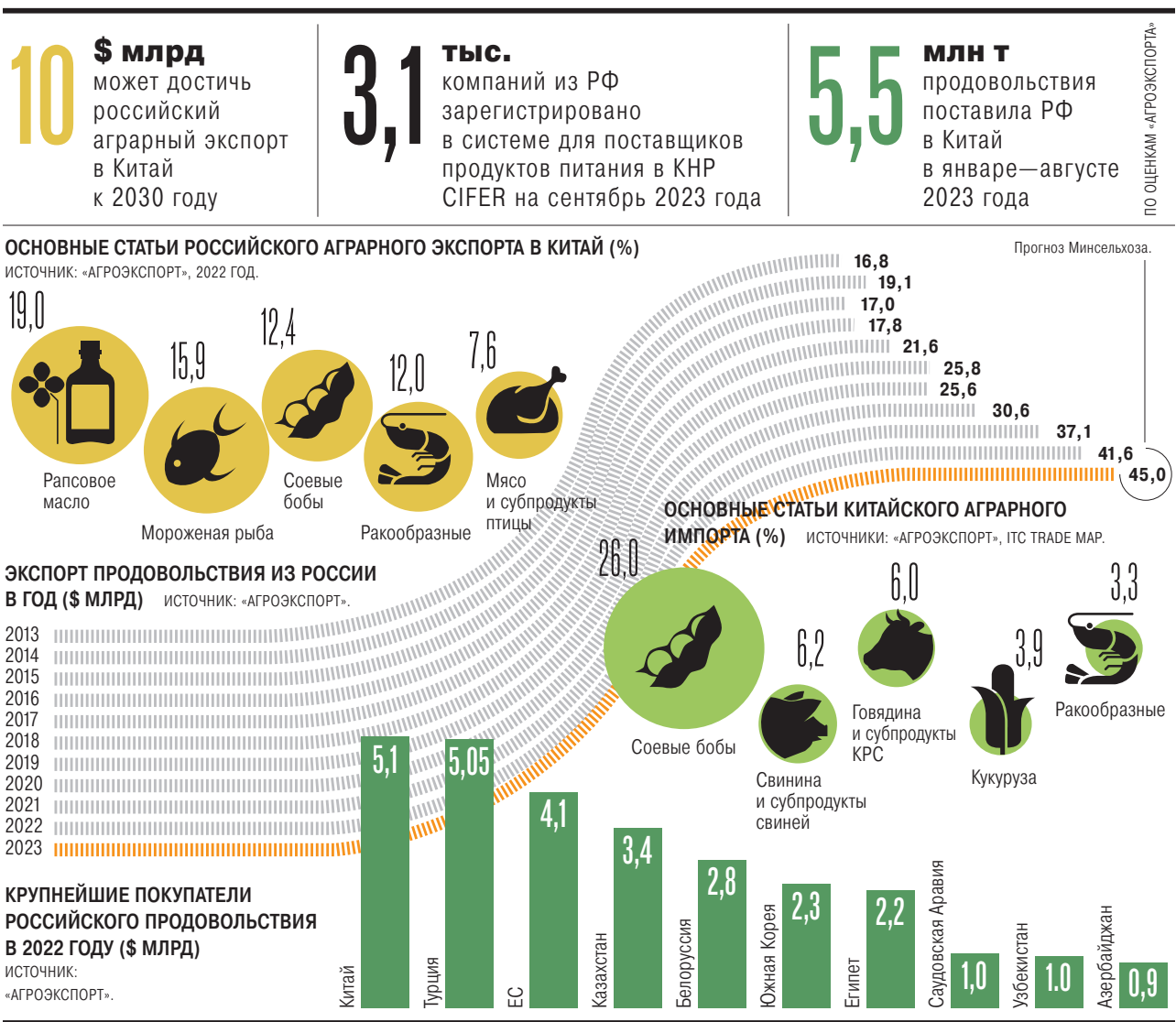
— Основным изменением станет рост стоимости экспорта. Ожидается, что по итогам года показатель достигнет \$45 млрд, плюс 8–10% к 2022 году. Этот результат достигнут на фоне снижения цен на большинство продуктов на мировых рынках.

Экспорт диверсифицируется за счет продукции животноводства — практически всех видов мяса и субпродуктов; молочных продуктов. Опережающими темпами растет вывоз продуктов добавленной стоимостью, например рыбного филе и растительного масла.

— Китай входит в число ведущих потребителей российских продуктов. Нет рисков чрезмерной зависимости от этой страны?

— Разумная стратегия — диверсифицировать экспорт по географическим направлениям. В мировой торговле продовольствием барьеры могут вводиться по разным причинам, но в большинстве случаев речь не идет о синхронном закрытии всех рынков. Также страны могут по-разному оценивать риски, связанные с безопасностью.

В долгосрочной перспективе для РФ диверсификация может происходить за счет поставок в страны Африки, Латинской Америки, Юго-Восточной Азии. Африка — перспективный рынок для растительных масел. Объемы поставок будут определяться способностью конкурировать с производителями пальмового масла.



Исполнительный директор Масложирового союза Михаил Мальцев уточняет, что за последние десять лет потребление растительных масел в Китае выросло на 6,3 млн тонн со среднегодовым темпом в 3,5%. В ГК «Эфко» говорят, что по этому направлению за последние пять лет объем поставок вырос более чем в полтора раза.

По словам президента Agrifood Strategies Альберта Давлеева, Китай ежегодно импортирует более 1,5 млн тонн продукции птицеводства — почти треть от производства мяса птицы в России, а 90% импорта приходится на субпродукты — лапки и части крыльев. Цена таких продуктов хорошего качества для Китая может в десять раз превышать их стоимость в стране-производителе, указывает он. В ГК «Дамате» также отмечают, что в КНР потребляют такие продукты. К тому же рост экспорта этих позиций в Китай не влияет существенно на баланс российского рынка, отмечает гендиректор Национального союза птицеводов Сергей Лахтюхов.

Жесткие партнеры

Но работа на китайском рынке сопряжена со многими сложностями. Президент и совладелец кондитерской фабрики «Победа» Виталий Муравьев говорит, что китайские партнеры будут «стараться сделать все по-своему и найти свою выгоду». Лучшее доверие — 100-процентная предоплата, указывает он. Также необходимо заранее зарегистрировать товарные знаки, иначе это сделают сами импортеры, причем еще до первой поставки и в разных классах, указывает господин Муравьев. По его словам, как только продукт становится минимально узнаваемым на китайском рынке, начинаются массовые подделки.

Сергей Юшин подтверждает, что китайские компании — жесткие переговоришники. Рынок КНР — «лакомый кусочек» для производителей и поставщиков со всего мира, и ценовой фактор здесь определяющий, поэтому китайские импортеры склонны покупать большими объемами и с дисконтом, рассказывает он. Как отмечает эксперт, при экспорте иногда приходится продавать с нулевой рентабельностью, чтобы справиться с избытком внутреннего предложения. Хотя цены на свинину и себестоимость этого мяса в Китае, к примеру, выше, чем в России, указывает он.

Как отмечает Виталий Муравьев, в Китае работа с одним импортером чревата тем, что он начинает диктовать свои условия, ограничивать ассортимент, выкручивать руки. «Победа», по его словам, решила работать с двумя контрагентами, разделив ассортимент. Управляющий директор «Объединенных кондитеров» (фабрики «Красный Октябрь», «Бабаевский», «Рот Фронт») Андрей Орлов говорит, что также необходима адаптация рецептуры и упаковок некоторых продуктов, чтобы соответствовать ожиданиям китайских потребителей.

Сложности прибавились и из-за введенных правительством РФ экспортных пошлин, привязанных к курсу рубля, добавляет господин Муравьев. Мера, говорит он, затронула и желтую продукцию, экспорт которой сократился. «Мар-

мелад производит огромное число производителей во всем мире, и заменить нас на других с более привлекательной ценой китайцам несложно», — отметил господин Муравьев. В ГК «Эфко» барьером называют завешенные относительно европейских стандартов требования в КНР по содержанию ГМО в масложировой продукции и необходимость перерегистрации в двух системах контроля.

Ограниченный потенциал

Дальнейшее расширение аграрного экспорта сдерживается действующими ограничениями КНР на поставки, считает Олег Шендерюк. Снятие запретов происходит на межправительственном уровне и занимает длительное время. Согласование допуска российской говядины в Китай заняло десять лет, мяса птицы — девять лет, поясняет эксперт. Экспорт рапса, кукурузы и риса возможен только из определенных регионов, а ограничения на поставки озимой пшеницы, действующие с 1997 года, не сняты до сих пор, указывает господин Шендерюк.

В Союзе экспортеров зерна говорят, что интерес китайского бизнеса к российской пшенице «очень большой», но пока экспорт возможен только из Сибири. По данным участников рынка с июля, первого месяца сезона, на середину октября РФ экспортировала в КНР только 60,8 тыс. тонн пшеницы. В Союзе отмечали, что вопрос с поставками может быть решен на высшем уровне. По данным компании «Яков и партнеры», без ограничений РФ могла бы поставлять в Китай 5 млн тонн пшеницы в год. Как сообщил Bloomberg, Китай обновляет рекорды по импорту пшеницы в условиях снижения мировых цен. За январь—август страна закупила 9,56 млн тонн этого зерна, более 60% — из Австралии.

Однако еще один фактор, пока ограничивающий поставки российского продовольствия в Китай, — длительная и дорогостоящая логистика. Грузы из РФ вынуждены проходить на китайской таможне дополнительный фитосанитарный контроль, что приводит к задержкам поставок, поясняет Андрей Орлов. Кроме того, железнодорожная логистика, на которую ориентируются производители при экспорте в КНР, по словам руководителя проектов в аграрном секторе компании «Яков и партнеры» Станислава Ветошкина, всегда существенно дороже морской.

Поэтому, по его мнению, транспортными узлами для развития экспорта в КНР должны стать порты Дальнего Востока. Но там отсутствуют специализированные терминалы, экспорт идет напрямую без элеватора или в контейнерах, а железнодорожная инфраструктура региона — БАМ и Трансбэй — загружена, отмечает он. По словам эксперта, без расширения инфраструктуры экспортировать более 1,5 млн тонн зерновых через эти порты не получится. Михаил Мальцев также отмечает, что с учетом увеличения объемов поставок масложировой продукции в Китай нагрузка на сухопутную часть существенно возросла и требует увеличения пропускной способности на российской стороне.

Анатолий Костырев, Екатерина Ракитина

— Не видите ли сложностей при развитии торговли с КНР для российского бизнеса на домашнем рынке? При открытии отдельных сегментов рынка для продукции из РФ Китай будет стремиться к эквивалентному доступу на рынок России.

— Как могли убедить российские птицеводы, торговые отношения с Китаем — это редко «улица с односторонним движением». КНР охотно покупает в России куриные лапки и экспортирует в ответ куриное филе.

Аналогичная ситуация может сложиться со свининой. В соответствии со вкусами китайских потребителей Китай может импортировать части с высоким содержанием жира (грудинку) и экспортировать в Россию относительно постные позиции — например, карбонад. Российские свиноводы ожидают, что открытие Китая позволит поддержать рентабельность за счет наращивания экспорта субпродуктов и отдельных отрубов.

Но это не означает, что эффект для российских производителей будет исключительно положительным.

— Есть ли российские продукты, которые могут оказаться востребованы на экспортных рынках, но пока недооценены?

— Нераскрытый потенциал на рынках дальнего зарубежья может быть у колбасных изделий, мясных, овощных и рыбных продуктов с длительными сроками хранения.

Увеличение поставок требует инвестиций — изучения зарубежных потребителей, работы с рецептурами и т. д.

— Какие рынки остаются недоступными, но могли бы быть интересными?

— С Россией соседствуют емкие рынки, которые частично закрыты прежде всего по политическим причинам, — Япония и Европа. При нормализации политической ситуации и получении соответствующих разрешений российские производители могли бы среди прочего наращивать поставки мяса в Японию.

Российские теплицы вполне конкурентны на рынке ЕС — особенно в близкой нам Прибалтике. Поэтому в перспективе российский экспорт может диверсифицироваться за счет поставок овощей закрытого грунта.

Если говорить о более удаленных рынках, то перспективными остаются ряд стран Латинской Америки и Африки, Юго-Восточной Азии. Колумбия входит в топ-20 мировых импортеров, ежегодно завоза зерна примерно на \$3 млрд, но не закупает эту продукцию в России. Индонезия входит в топ-30 мировых импортеров мяса. В качестве аналогичных примеров можно привести Индию и Малайзию, которые также пока не покупают мясо в России.

Интервью взял
Анатолий Костырев

Цена вопроса



Андрей Сизов,
директор аналитического центра
«СовЭкон»

Растущий интерес России к китайскому продовольственному рынку объясняется не только его статусом крупнейшего импортера продуктов питания в мире, но и текущей геополитической обстановкой. Государтво реализует стратегию все большей дружбы с Китаем, и в нее укладывается рост аграрного экспорта. Но важно понимать, что особенных преимуществ у России как партнера Китая в этой сфере нет.

Часто говорят об общей границе двух стран и сухопутном коридоре. Но ключевые логистические центры, закупающие продовольствие в Китае, находятся в южной части, поблизости с морскими портами. Морской транспорт самый дешевый, и Китай таким образом успешно импортирует, например, украинскую кукурузу через терминалы на Черном море. Российские регионы, граничащие с КНР, пока не могут похвастаться развитым сельским хозяйством, а основное производство зерновых сосредоточено недалеко от терминалов того же Азово-Черноморского бассейна.

Мировые СМИ пишут о растущем спросе Китая на закупки продовольствия в других странах, доля импорта на рынке страны растет и уже оценивается в 30%. Но у китайского руководства сохраняется обеспокоенность собственной продовольственной безопасностью. Многие в КНР помнят Великий китайский голод 1959–1961 годов. Поэтому влас-

Важно понимать, что особенных преимуществ у России как партнера Китая в аграрной сфере нет

ти страны активно поддерживают местных фермеров, в том числе программами, направленными на предотвращение сокращения посевов основных культур.

Основная часть российского продовольственного экспорта в Китай — рыба и морепродукты, вероятно, сохранит свое значение, учитывая близость районов промысла с рынком сбыта. Есть потенциал и для увеличения поставок масложировой продукции.

Однако недавние заявления об открытии китайского рынка для российской свинины пока выглядят слишком оптимистично. Пройден один важный этап, но до реальных поставок еще, вероятно, далеко, а их объем с учетом острейшей конкуренции может быть довольно скромным.

В остальном роль России в поставках продовольствия в КНР пока крайне невелика. К примеру, почти весь российский экспорт соевых бобов объемом около 1 млн тонн приходится на Китай. Тогда как доля РФ в общем объеме китайского импорта сои — всего около 1%.

Пшеница, крупнейшая составляющая российского аграрного экспорта в целом, остается в отношениях с КНР нерешенной проблемой. Когда в феврале 2022 года громко объявили о допуске российской пшеницы на рынок Китая, это коснулось только яровых сортов. В России же две трети урожая приходится на озимую пшеницу, которая и формирует почти весь экспорт. Зерно из РФ могло бы успешно конкурировать с американским и европейским для китайских импортеров. Но, видимо, потребность в этой культуре не так остра, а вопрос снятия ограничений для России выгоднее рассматривать как элемент политики и торга. Как показывает практика, обещания Китая не всегда приводят к ожидаемому партнерами эффекту, доступ на рынок не страхует от проблем, и страна постоянно ищет для себя лучшие условия.

Так, у фермеров Казахстана, где председатель КНР Си Цзиньпин в 2013 году анонсировал инициативу «Один пояс — один путь», были большие надежды на поставки зерна в Китай с помощью корпорации КНР COFCO. А после начала торговых войн с США Пекин заинтересовался поставками кукурузы из Бразилии, которая вышла на первое место по поставкам продовольствия в КНР, отгнав Соединенные Штаты. С практической точки зрения усилия, возможно, стоит потратить на других потенциальных покупателей в той же Азии.

Уголовочка жалобно поет

Вышла на экраны «Дорога отчаяния» Надин Крокер

В прокате — фильм Надин Крокер «Дорога отчаяния» (Desperation Road). Михаил Трофименков так и не понял, плакать ему или смеяться над мытарствами неприкаянных жителей штата Миссисипи.

Истекающий кровью, продырявленный пулями мужик с диким воплем «Я умираю!» подбегает к дому своей бывшей жены. Как реагирует жена, легко догадаться: «Ларри, тебе же суд запретил к нам приближаться больше чем на две мили!» Как реагирует сын? «Папа, что ты на хрен здесь делаешь!» «Что-то, помирая, сынок», — хрипит папаша. Но делать нечего, закон есть закон, приходится ехать эффектно помирать в другое место, за пределами запретной зоны.

Ладно, черт с ним, с Ларри (Райан Херст), в конце концов он персонаж второго плана. Но вот главный герой Расселл (Гарретт Хедлунд) подбегает с окровавленной главной героиней Мейбен (Уилла Фицджералд) на руках к приемному покою больницы. Истощено, что твой Ларри, кричит, как вопиющий в пустыне: «Кто-нибудь, эй, кто-нибудь, помогите!» Надо полагать, только его крик будит ленивую ночную смену, вдруг заметившую, что перед входом в госпиталь творится что-то неладное.

Сцены, до которых не додумались бы, пожалуй, и авторы лучших пародий на голливудские мелодрамы. «Аэроплан» отдыхает. Между тем «Дорога отчаяния» — не пародия, а натуральная слезовыжималка. И проблема фильма не в том, что он выжимает слезы — выжимать их можно и нужно мастеровито и тонко, — а в том, что он следует всем рецептам из учебников сценарного дела одновременно. Судите сами.

В первых же кадрах фильма мы видим элегантно-потасканную блондинку Мейбен, извлекающую из по-



Отец главного героя в исполнении Мела Гибсона (справа) выглядит единственным вменяемым человеком на экране ФОТО LIONS GATE ENTERTAINMENT INC.

чтового ящика кипу писем из социальных служб. Ясно: у девушки большие проблемы. Подхватив на руки дочку, она срывается из дому в некий мотель, где вдохновенно рассказывает ребенку, как ее папа обо-

жал штат Миссисипи, страну сбывающихся чудес. Делает она это столь неубедительно, что становится понятно: мамаша врет, отца дочери, скорее всего, не помнит, а то и не знает. Дочь засыпает в обнимку с плюшевым медвежонком, очевидно, единственной своей игрушкой.

Тут зрители уже должны рыдать навзрыд, но Надин Крокер еще не исчерпала учебнический запас сценарных ходов. Мейбен судорожно

мусолит в руках пару-тройку оставшихся у нее долларов. Бросив же взгляд в окно на парковку фур перед мотелем, замечает выводок девушек с пониженной социальной ответственностью, обслуживающих дальнобойщиков. Что твоя Сонечка Мармеладова, она горестно вздыхает, прихорашивается по мере сил и выходит на поле боя. После чего закономерн

оказывается в бесплатных тисках похотливого и усатого помощника шерифа, на свою погибель вознамерившегося угостить честной девушкой еще и всю ночную смену полицейского участка. Эх, шериф-шериф, тебя что, не учили, что в любых обстоятельствах не стоит расслабляться и оставлять без присмотра служебный револьвер.

Все эти кошмары происходят с героиней за первые десять минут экранного времени. То ли еще будет: слезы дыбом.

После того как нам предложили пожалеть Мейбен, настает время поплакаться над судьбой Расселла. Парень с ухоженной пижонской бородкой выходит из тюрьмы штата по УДО, отсидев там семь лет и сорок два дня. Прямо перед воротами узилища его встречают два неприятных человека, наносящих ему тяжелые телесные повреждения и обещающих вернуться. После избияния ногами на лице у Расселла остается почему-то только кокетливая царапина на носу. Поэтому вопрос всех встречных-поперечных «Что у тебя с лицом, парень?» не может не озадачивать.

Расселлу приходится не так тяжело, как Мейбен, однако его душевные страдания тоже велики. В тюрьму он угодил, устроив по пьяному делу смертельное ДТП. Разбил сердце мамы, не дождавшейся его возвращения из тюрьмы. Потерял за время отсидки подружку, вышедшую замуж и нарожавшую детей. А еще за ним бегают тот самый Ларри с монтировкой.

Ларри, впрочем, тоже бедолага: в том самом ДТП он потерял, как можно понять, кого-то из близких — дочку, что ли. Пьет, не помнит, сколько лет сыну, бьет стекла и крушит стены. Честно говоря, этот дикарь с дредами — единственный из персонажей «Дороги отчаяния», кого можно, да и хочется пожалеть. В конце концов только у него есть хоть какая-то предыстория и право на пресловутое отчаяние.

Что касается и Мейбен, и Расселла, то у них нет права на сочувствие, поскольку нет вменяемого бэкграунда. Мы видим на экране всего лишь white trash — «белую шваль» или «белое отребье»: откуда «растут ноги» их несчастных судеб, решительно непонятно.

А единственным вменяемым человеком на экране оказывается отец Расселла, сыгранный на диво улыбочивым Мелом Гибсоном, который поживает у себя на террасе в обнимку с доброй винтовочкой и очаровательной мексиканкой.

ТОРГИ МУЗЫКА

Весомые нотки

«История западной музыки» на Christie's

Аукционный дом Christie's выставлет на продажу беспрецедентную коллекцию редких нотных рукописей VIII—XX веков — от богослужебных книг раннего и высокого Средневековья до автографов Гайдна, Вагнера, Мендельсона, Верди, Берлиоза, Чайковского, Пуччини, Кейджа, Штокхаузена и многих других крупнейших композиторов. Онлайн-торги, без затей озаглавленные «История западной музыки», пройдут с 25 октября по 8 ноября. О том, чем эта распродажа уникальна, рассказывает Сергей Ходнев.

Торги, посвященные истории музыки и великим композиторам, и так-то в практике больших аукционных домов случаются нечасто. Особенно если речь идет о подборке исключительно нотных рукописей — не писем, не дневников и не личных вещей, которыми широкий круг собирателей заинтересовать легче. Но устраиваемый Christie's аукцион — сюрприз

двойне. Все 160 лотов происходят из одного собрания: коллекции норвежского финансиста Мартина Скейена, которая в последние лет десять попала в новости в основном благодаря совсем другой своей части — клинописным памятникам древней Месопотамии. Старинные европейские рукописи Скейен тоже собирал давно,

(чтобы хористам было издали видно), с «квадратными» нотами, щедро украшенные миниатюрами, виньетками и инициалами, любо-дорого смотреть. Но такие книги (полностью и разрозненными листами) — товар крайне ходовой; среди 160 лотов нынешнего аукциона такого очень мало. Зато поразительно много памятников

Главный русский лот — автограф Чайковского, пять нотных страниц с фрагментами оперы «Мазепа», не вошедшими в окончательную редакцию партитуры

с них его коллекция когда-то и начиналась, но о том, что в его закромах хранятся такие музыкальные сокровища, мало кто знал (судя по каталогу, приобретенные они были по большей части в 2000–2010-е годы).

При словах «старинные нотные манускрипты» чаще всего представляют себе нотно-богослужебные рукописи XV–XVII веков — огромные

гораздо более древних — самые ранние относятся к так называемому Каролингскому возрождению и вышли из монастырских скрипториев времен Карла Великого (VIII столетие). Там даже не квадратная нотация, а невмы — архаическая система, фиксировавшая церковные распевы без привычных нам линеек с помощью набора особых значков. Невменные

рукописи представлены в редком многообразии традиций (беневентанской, санкт-галленской, тосканской, аквитанской, а еще есть и пара византийских рукописей), однако по большей части это отдельные листы или даже фрагменты листов. И только сравнительно поздний в таком контексте (XII век) Беневентанский саакраментарий выставлен в виде фрагмента посущественнее (12 листов), а потому, судя по предварительной стоимости £70–100 тыс., отнесен к топ-лотам.

Позднего Средневековья немного, хотя памятники стоящие (в первую очередь в смысле эволюции систем нотации); ренессансная полифония представлена крайне скупо, зато XVIII века очень много. Автографов Баха, Генделя или Моцарта нет, но есть прижизненные рукописи их произведений, часто важные с музыковедческой точки зрения. А потому редкая версия баховской токкаты ре мажор, например, продается с эстимейтом аж в £40–60 тыс. Партитура генделевских коронационных антем (возможно, использовавшаяся в Вестминстерском аббатстве во время коронационных церемоний) оценена скромнее — £20–30 тыс.

Вот начиная с Бетховена трудно найти большое композиторское имя, которое среди лотов не было бы представлено автографом. Листок из «разговорной тетради», с помощью которой оглохший композитор общался с друзьями и близкими, оценен в £50–80 тыс., а прядь волос Бетховена, как-то затесавшаяся в эти бумажные сокровища, — в £10–15 тыс.

Иногда это буквально почеркушки — так, Брамс наспех накарябал в дружеский альбом первые такты своего скрипичного концерта. Но часто это эскизы, наброски, правленные авторской рукой клавиры и партитуры — драгоценные окошки на композиторскую кухню. Или, как в случае композиторов новейшего времени, мудреные таблицы и схемы для исполнителей, вооруженных не привычным академическим инструментарием, а электроникой или радиоприемниками.

Вопреки названию аукциона, на торги выставлено также несколько образчиков музыкальных культур Востока — нотные рукописи из Индии, Китая, Японии, Монголии и даже Тибета (все, естественно, со своими экзотическими системами нотации), а также турецкий трактат о тради-



Перечень лотов завершается авангардом, а открывается старинными богослужебными книгами (на фото — лист из антифонала 1470 года) ФОТО CHRISTIE'S

ционной османской музыке. Но довольно внушительно представлена и музыка русская. Это, во-первых, три богослужебные книги с крюковой нотацией (сохранившейся в старообрядческой практике даже после воцарения привычной нам «итальянской» нотной грамоты), которые аукционисты датируют XVII веком, — «Цветная Троида» и два великолепно украшенные для исполнителей, все предварительно оцениваются в диапазоне от £7 тыс. до £10 тыс. А во-вторых, несколько композиторских раритетов XIX–XX веков. Скажем, принадлежавший Сергею Дягилеву экземпляр первого издания оперы Мусоргского «Женитьба» с карандашными пометами Дягунова и, возможно, Римского-Корсакова (£3–5 тыс.). Или удивительная авторская рукопись сочинения Шнитке «Cantus perpetuus» для клавишных

и ударных — не партитура, а орнаментально вырисованная схема, в соответствии с которой исполнителям предлагалось импровизировать: очевидно, именно ей и пользовались в далеком 1975-м Алексей Любимов и Марк Пекарский, впервые исполнившие «Cantus perpetuus» (теперешний эстимейт скромнен — £3–5 тыс.).

Но главный русский лот — автограф Чайковского, пять нотных страниц с фрагментами оперы «Мазепа» (любовная сцена Мазепы и Марии в конце второго действия и вторая половина финала третьего действия), не вошедшими в окончательную редакцию партитуры. Здесь уже эстимейт поднимается до внушительных £70–100 тыс. Что понятно: сколько-нибудь полновесные автографы композитора на рынке появляются очень редко, а тут важный с музыковедческой точки зрения (и вдобавок неопубликованный) документ. Аукционный дом, однако, не упускает случая напомнить также и о самом сюжете поэмы Пушкина и оперы Чайковского, сохраняющем, мол, «настоятельную современную релевантность».

16+ реклама

kommersant.ru

ПОДАРОК ЗА ПОДПИСКУ НА «КОММЕРСАНТЪ» ТРИ МЕСЯЦА БЕСПЛАТНОГО ДОСТУПА К ПОДПИСКЕ «МНОГО» В СЕРВИСЕ «СТРОКИ» Книги, аудиокниги, подкасты, журналы

Как получить подарок?

Оформить и оплатить с 1 по 31 октября 2023 г. подписку на печатную версию газеты «Коммерсантъ» на 3 месяца и более:

➔ на сайте kommersant.ru в разделе Подписка

➔ по телефону 8 800 600 0556 (бесплатно по РФ)

Письмо с промокодом для активации бесплатного доступа будет отправлено на ваш e-mail в течение 10 рабочих дней с момента оплаты подписки. Доступ к подписке «Много» в сервисе «Строки» предоставляется на 3 месяца с момента активации промокода.

Срок активации до 30.11.2023 г.

Коммерсантъ

×

СТРОКИ

ТЕХНОЛОГИИ МТС

Российские суперзвезды разошлись очками

Евгений Малкин, в отличие от Александра Овечкина, начал сезон очень результативно

Два главных ветерана отечественного хоккея по-разному начали нынешний чемпионат НХЛ. Евгений Малкин, словно сбросив десяток лет, набирает очки за «Питсбург» и держится рядом с вершущей бомбардирской гонки. А Александр Овечкин, от которого ждут рывка и окончания погони за лучшим снайпером лиги всех времен Уэйном Гретцки, не смог поразить ворота в третьем подряд матче.

На очередной день стартовавшего неделю назад регулярного чемпионата НХЛ пришлось лишь два матча. Зато оба — с участием выдающихся форвардов, с которыми во многом ассоциируется отечественный хоккей на протяжении уже полутора десятилетий с гаком. Играли «Питсбург Пингвинс» Евгения Малкина и «Вашингтон Кэпиталс» Александра Овечкина. Итоги выездных встреч для команд, которые в предыдущем первенстве пролетели мимо play-off, а теперь хотят исправиться, получились примерно одинаковыми. «Питсбург» отчаянно бодался с «Детройт Ред Уингс», но все-таки уступил — 3:6. С «Вашингтоном» же легко — 6:1 — расправилась «Оттава Сенаторс». Но если говорить именно о 37-летнем Малкине и 38-летнем Овечкине, то их персональные, что ли, итоги довольно заметно отличаются.

Все освещающие хоккей медиаресурсы, несмотря на поражение «Питсбурга», после его встречи уделяли колоссальное внимание Евгению Малкину. Поводы были вескими. Тот гол, которым он открыл счет, оказался для центрфорварда 474-м в регулярных чемпионатах НХЛ. И по этому показателю он вышел на чистое третье место среди россиян, опередив Александра Могильного. Впереди, но



Гол в ворота «Детройта» стал для форварда «Питсбурга» Евгения Малкина (№71) 474-м в регулярных чемпионатах НХЛ. По этому показателю он вышел на третье место среди россиян ФОТО PAUL SANCYA / AP

совсем неподалеку находится тренирующий сейчас ЦСКА Сергей Федоров с 483 шайбами, а также, уже вне зоны досягаемости, естественно, Александр Овечкин с 822.

Второй повод на самом деле еще более явный и актуальный, нежели чисто формальный. Никуда не денешься от ощущения, буд-

то перед стартом нынешнего сезона Евгений Малкин выпил эликсир молодости. Это «Питсбург» пока выглядит нестабильным, но про его российского нападающего так не скажешь. Он был хорош в каждом из четырех проведенных клубом матчей. Гол в ворота «Детройта» оказался для Малкина третьим

в первенстве, а всего в его активе уже семь очков, и по состоянию на четверг он делил с Леоном Драйзайтлем второе место в бомбардирском списке, на балл отставая от детройтица Алекса Дебринката. Так эффективно Евгений Малкин не разогонялся никогда, даже 12 лет назад, когда буквально царил в лиге, завоевав

в конце концов призы лучшему ее бомбардиру и просто сильнейшему хоккеисту.

При этом важны не только цифры, но и картинка. Сумма очков Малкина — это не плод стечения обстоятельств. Он постоянно в движении, постоянно в игре. Он не только караулит комфортные эпизоды, чтобы показать свои класс и опыт во всей красе, он их создает — и тончайшими передачами, и опускаясь глубоко назад, в свою зону ради отбора шайбы. Действительно, похоже на маленькое чудо. А еще он мотивирован так, что после проигрыша «Оттаве» отказался говорить о собственных достижениях, однако с удовольствием рассказал о том, в чем нужно прибавлять его команде: блокировать больше бросков, плотнее биться перед воротами соперника.

История с Александром Овечкиным совершенно иного свойства. Тут надо понимать, чего все ждали от Овечкина. Ждали, разумеется, неистовой погони за почетнейшим статусом главного снайпера НХЛ всех времен. До Уэйна Гретцки, которому пока принадлежит рекорд по числу шайб в регулярных чемпионатах, — 72 гола. То есть в принципе, чтобы настичь его, требуется парочка неплохих рывков, ничего экстраординарного по меркам Овечкина.

Но с рывком не складывается. Матч с «Оттавой» был для «Вашингтона» третьим в первенстве, и ни в одном из них его лидер ворота не поразил. И это невзирая на то, что шансов было немало, включая выходы один на один.

Впрочем, тем, кто думает, будто бы это означает, что Александр Овечкин стал жертвой возрастного кризиса, следует знать историю. Ситуации, когда он со скрипом набирал снайперские обороты в сезоне, случались. А без голов в трех первых матчах чемпионата Овечкин обошелся аж дважды в карьере — 11 лет назад и в прошлом году. И ничего. В 2013-м он все равно опередил всех снайперов, а в 2023-м завершил первенство с солидным набором из 42 заброшенных шайб.

Алексей Доспехов

СКАНДАЛ

Игрок проставился на будущее

Самый дорогой итальянский футболист Сандро Тонали может получить длительную дисквалификацию

В Италии разгорается скандал, связанный с тем, что многие топовые футболисты делали ставки на спортивные события. Причем на нелегальных сайтах, в том числе на матчи с участием своих команд. Один из них, полузащитник «Ювентуса» Николо Фаджоли, уже получил семь месяцев дисквалификации. На следующей неделе ожидается вынесение вердикта по делу полузащитника «Ньюкасла» Сандро Тонали — самого дорогого итальянского футболиста в истории. Ему грозит длительная дисквалификация. И это может привести к тому, что начнутся судебные разбирательства между «Ньюкаслем» и «Миланом», у которого Тонали был куплен минувшим летом. Есть основания полагать, что миланцы знали о том, что Тонали попал под расследование, и потому поспешили экстренно избавиться от одного из своих ключевых футболистов.

Клуб Английской премьер-лиги (АПЛ) «Ньюкасл» и команда итальянской Серии А «Милан» могут быть втянуты в судебную тяжбу друг с другом. Все из-за состоявшегося летом перехода полузащитника Сандро Тонали из итальянской в английскую команду. По крайней мере в «Ньюкасле» уже заявили, что рассматривают все возможности реагирования в юридическом поле.

Отметим, что переход Тонали был одним из самых неожиданных трансферов лета. Наставник «Ньюкасла» Эдди Хау, комментируя переход, признавался, что в «Ньюкасле» были и рады, и одновременно удивлены тому, что вообще удалось заполучить Тонали. Ведь 23-летний футболист считался одним из лидеров «Милана», которому прочили статус, сопоставимый с тем, которым в свое время располагал в «Милане», например, Паоло Мальдини. Впрочем, летом неожиданную сделку вполне можно было объяснить тем, что Тонали был востребован. Он был продан за €64 млн, что сделало его самым дорогим итальянским футболистом в истории. Собственно, и «Ньюкасл» никого дороже ранее не покупал. Однако теперь возникли подозрения, что в «Милане» решились на продажу перспективного игрока, поскольку опасались того, что он попадет под дисквалификацию.

Все дело в том, что Тонали стал одной из центральных фигур в громком скандале, разразившемся в итальянском футболе. В ходе расследования, которое, как оказалось, уже много месяцев велось итальянскими властями (на данный момент дело передано в прокуратуру Турина, со стороны спортивных структур его контролирует Олимпийский комитет Италии), выяснилось, что многие ведущие итальянские футболисты делали ставки в нелегальных букмекерских конторах. Причем ставили они в том числе и на матчи с участием своих команд. Список подозреваемых длинный — в нем почти полтора десятка имен. Неприятности могут ждать даже знаменитого 36-летнего Леонардо Бонуччи — лучшего игрока финала Евро-2020, в котором итальянцы обыграли англичан (Бонуччи



Сандро Тонали (справа) уже признал, что делал незаконные ставки, но его адвокат настаивает на том, что футболист нуждается не в наказании, а в лечении, поскольку страдает лудоманией ФОТО TIM NWACHUKWU / GETTY IMAGES

чи забил в основное время, но судьба матча решалась в серии пенальти). В ходе рейда, который полиция провела на базе сборной Италии, готовившейся к недавним матчам квалификации Евро-2024 против команд Мальты и Англии, у подозреваемых «сборников», а помимо Тонали это был еще и Николо Дзаньоло (принадлежит турецкому «Галатасараю»), но выступает на правах аренды за английскую «Астон Виллу»), были изъяты электронные устройства. Из переписки Тонали с Бонуччи выяснилось, что последний отлично знал, чем занимается молодежь.

Из показаний Николо Фаджоли, который уже получил семь месяцев дисквалификации, следует, что к ставкам его приставил именно Тонали. Он рассказал ему о том, что делать ставки на нелегальных сайтах (каких именно — Фаджоли не помнит, поскольку они постоянно меняли названия) безопасно, поскольку так не остается следов. Кроме того, подпольные букмекеры, в отличие от официальных, не требовали оплачивать ставки сразу, а давали играть в долг. Азарт привел Фаджоли к финансовым проблемам. По его словам, он задолжал почти €3 млн и не только букмекерам, которые, требуя долги, грозились переломать футболисту ноги, но и другим футболистам, у которых он занимал, чтобы залатать дыры в бюджете. При этом Фаджоли трудно было посоветовать на

то, что ему не хватает на жизнь. Его зарплата в «Ювентусе» составляла около €1,8 млн в год.

Отметим, что Фаджоли, в отличие от Тонали, не был уличен в том, что ставил деньги на игры с участием своей команды. А вот Тонали ставил и на игры «Брешии», за которую выступал до 2020 года, и на матчи «Милана». Это означает более серьезный состав нарушений, так что полузащитнику грозит минимум 12 месяцев дисквалификации. Максимальный срок отстранения — три года. Тонали уже признал вину, а его адвокат настаивает на том, что его клиент нуждается не в наказании, а в лечении, поскольку страдает лудоманией, или, согласно определению Всемирной организации здравоохранения, «патологическим влечением к азартным играм».

В свете практически неизбежной дисквалификации Тонали «Ньюкасл» оказывается в сложной ситуации. У итальянца с английской командой пятилетний контракт, по которому ему причитается по €6,2 млн (£7,11 млн) в год. Но даже если добавить финансовый вопрос в стороне, получится, что «Ньюкасл» надолго останется без игрока, на которого возлагал большие надежды. И если подтвердится, что в «Милане» знали о том, что у Тонали проблемы, и утаили это, то английская сторона вполне может потребовать у итальянской компенсации.

Александр Петров

СПОРТИВНЫЙ БИЗНЕС

У Showtime закончилось время бокса

Рынок трансляций в главном виде единоборств покинул последний кабельный телеканал

Телеканал Showtime объявил о том, что покидает рынок трансляций профессионального бокса. Эта новость означает конец целой эпохи в жанре, чье благополучие десятилетиями определяло кабельное телевидение и показы pay-per-view. Теперь с ним попрощался второй — после HBO, ушедшего еще в 2018 году, — и последний ключевой игрок «классического» формата, который то ли уже не в состоянии соперничать с новым форматом, с акцентом на интернет-аудиторию, то ли слегка разочаровался в сдвиге в плане востребованности у публики и прибыльности виде.

О том, что Showtime в конце нынешнего года прекращает показывать матчи по профессиональному боксу, сообщила его материнская компания Paramount Global. В ее заявлении говорится о том, что «трудное» решение принято «в связи с реализацией стратегии более эффективного использования ресурсов и распределения предлагаемого контента в рамках бизнеса в целом». Значительным событием, которое зрители смогут увидеть на Showtime, таким образом, окажется матч 25 ноября двух известных суперсредневесов (до 76,2 кг) — Давида Бенавидеса и Деметриуса Андреса.

Почему эта новость была воспринята в Америке и во всем боксерском мировом сообществе как шоковая, понятно. Дело в том, что она означает окончание целой эпохи — эпохи, когда весь ландшафт профессионального бокса во многом определяло именно кабельное телевидение.

Она открылась в 1973 году, когда на рынок в главном жанре единоборств ворвался HBO, начавший организовывать для топовых поединков трансляции pay-per-view, когда абонент приобретает право смотреть конкретное шоу или конкретное событие в его рамках. А количеством таких покупок (и их ценой) довольно скоро стало принято измерять коммерческий успех матчей. Поступления же от телевидения превратились в основной источник доходов для организаторов турниров и самих бойцов.

В 1986 году у HBO появился конкурент в лице также заинтересовавшегося профессиональным боксом Showtime, быстро оказавшийся с ним на равных. Уже в 1990-е на контрактах у канала были, например, великие супертяжеловесы Майк Тайсон и Эвандер Холифилд, позже к ним добавились другие звезды, в том числе пользовавшийся колоссальной популярностью полусредневес Флойд Мейуэзер.

Такая ситуация создавала и проблемы. Соперничающие каналы не отпускали «своих» бойцов в те шоу, которые показывал соперник. Но иногда ради совсем уж топовых поединков им удавалось договориться. Как раз такой «совместный» матч установил рекорд по сенсорируемым доходам. В 2015 году в нем встретились Мейуэзер и Мэнни Пакьяо, бок-

сер с договором с HBO. Общая сумма поступлений от боя существенно превысила \$500 млн. Львиная ее доля пришла на pay-per-view: телеканалы отчитались о 4,6 млн покупок.

HBO покинул бокс еще в 2018 году. Это уже было воспринято в боксерском мире как сигнал того, что кабельным телеканалам тяжело бороться с ворвавшимися на рынок вместе с телеканалами более «традиционными», вроде ESPN, игроками принципиально новой формации, ориентированными скорее на интернет-аудиторию, — такими как стриминговый сервис DAZN. Теперь за HBO последовал и Showtime. Причем, что вдвойне показательно, после на первый взгляд довольно удачного для себя с точки зрения боксерского контента сезона. В 2023 году Showtime транслировал сразу несколько топовых поединков, включая, скажем, поединок, в котором в сентябре Сауль Альварес отстоял звание абсолютного чемпиона мира в суперсреднем весе, победив Джермелла Чарло, или победный матч обладателя пояса Всемирной боксерской организации (WBO) Тима Цзю, одержавшего верх над Брайаном Мендосой в минувшие выходные.

Это обстоятельство заставило целый ряд медиаресурсов, таких как ESPN, Sportingnews, предположить, что еще одной важной причиной расставания канала с почти что родным ему видом является разочарование в нем как в способе зарабатывать деньги. Действительно, ощущение, что бокс сдал в популярности, что в этом смысле ему уже практически не уступают, к примеру, смешанные единоборства, возникло еще несколько лет назад. С тех пор оно никуда не исчезло. Подкрепить его проще всего цифрами. В пакете Showtime этого года статус едва ли не наиболее звучного хита получил апрельский бой знаменитых легковесов (до 61,2 кг), в котором Джервонта Дэвис нокаутировал Райана Гарсию. Количество покупок его трансляции составило 1,2 млн. С одной стороны, отличный показатель, с другой — как ни крути, значительно ниже пиковых показателей из прошлого десятилетия. При этом для подавляющего большинства поединков, даже тех, в которых участвуют боксеры с шикарным послужным списком, в текущем десятилетии планка в 1 млн покупок — что-то находящееся далеко за горизонтом.

Расставание Showtime с боксом рождает и довольно занятную интригу. По существу, связь канала с ним в последнее время держалась лишь благодаря контракту с влиятельным американским промоутером Элом Хеймоном и его компанией RBC. С января будущего года огромный отряд ее звездных клиентов, включающий Сауля Альвареса, Джермелла Чарло, Давида Бенавидеса, Джервонту Дэвиса, Эррола Спенса, Деонтея Уайлдера, Тима Цзю, Калеба Платта, будет доступен другим медиаресурсам. ESPN, впрочем, не сомневается, что Эл Хеймон уже ведет переговоры с потенциальными партнерами, выделяя в качестве фаворитов DAZN и Amazon Prime Video.

Алексей Доспехов